

PROGRAMUL OPERAȚIONAL COMPETITIVITATE 2014-2020

**Axa prioritară 1 Cercetare, dezvoltare tehnologică și inovare (CDI) în
sprijinul competitivității economice și dezvoltării afacerilor**

GHIDUL SOLICITANTULUI

ANEXE

ANEXE LA GHIDUL SOLICITANTULUI

Anexa 1 – Formularul Cererii de Finanțare

Anexa 2 – Modele de declarații

- Anexa 2.1.1 – Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea (variantă „investiții pentru departamente CD ale întreprinderilor”)
- Anexa 2.1.2 - Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea (variantă „spin-off și start-up”)
- Anexa 2.1.3 - Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea (variantă „atragerea specialiștilor din străinătate”)
- Anexa 2.1.4 – Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea (variantă „clustere de inovare”)
- Anexa 2.1.5 – Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea (variantă „întreprindere nou-înființată inovatoare”)
- Anexa 2.2 - Declarație pe proprie răspundere privind evitarea dublei finanțări din fonduri publice
- Anexa 2.3 – Declarație pe proprie răspundere de certificare a aplicației
- Anexa 2.3.1 – Declarație pe proprie răspundere de certificare a aplicației (variantă „clustere de inovare”)
- Anexa 2.4 – Declarație privind eligibilitatea TVA aferentă cheltuielilor eligibile incluse în bugetul proiectului propus spre finanțare din instrumente structurale
- Anexa 2.5 – Declarație pe proprie răspundere că terenul/ imobilul nu face obiectul unui litigiu
- Anexa 2.6 - Declarație pe proprie răspundere privind încadrarea întreprinderii în categoria întreprinderilor mici și mijlocii
- Anexa 2.7 – Declarație pe proprie răspundere în vederea certificării efectului stimulat
- Anexa 2.8 – Declarație pe proprie răspundere privind încadrarea în definiția organizației de cercetare
- Anexa 2.9 – Declarație pe proprie răspundere privind ajutoare *de minimis*
- Anexa 2.10 – Declarație pe proprie răspundere pentru întreprindere nou-înființată inovatoare
- Anexa 2.11 – Declarație pe proprie răspundere privind valoarea precomenzilor și contractelor
- Anexa 2.12 – Declarație privind contractele directe ale solicitantului cu întreprinderi pe domeniul proiectului din ultimii 5 ani
- Anexa 2.13 – Lista întreprinderilor care și-au exprimat interesul pentru realizarea unui parteneriat de transfer de cunoștințe cu solicitantul și Model Expresie de Interes a întreprinderii

Anexa 3 – Lista domeniilor și subdomeniilor de specializare inteligentă și sănătate

Anexa 3.1 – Lista sectoarelor economice

Anexa 4 - Notă de fundamentare privind valorile cuprinse în bugetele orientative din cererea de finanțare

Anexa 5 – Modele de studii

- Anexa 5.1 - Model Studiu de Fezabilitate/ DALI

- Anexa 5.2 - Model Studiu de Impact
- Anexa 5.3 - Model Studiu de Piață
- Anexa 5.3.1 - Model Studiu de Piață (variantă „Parteneriate pentru transfer de cunoștințe”)
- Anexa 5.4 - Model Plan de Afaceri
- Anexa 5.4.1 - Model Plan de Afaceri (variantă „spin-off și start-up”)
- Anexa 5.5 - Model memoriu tehnic
- Anexa 5.6 - Model proiecții financiare

ANEXA 1- FORMULARUL CERERII DE FINANȚARE

MECS - ANCSI

ORGANISMUL INTERMEDIAR PENTRU CERCETARE

FORMULARUL CERERII DE FINANȚARE

★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★

PROGRAMUL OPERAȚIONAL COMPETITIVITATE 2014-2020

AXA PRIORITARĂ 1 – CERCETARE, DEZVOLTARE TEHNOLOGICĂ ȘI INOVARE (CDI) ÎN SPRIJINUL COMPETITIVITĂȚII ECONOMICE ȘI DEZVOLTĂRII AFACERILOR

ACȚIUNEA

Tip proiect

.....

<TITLUL PROIECTULUI max. 200 caractere>

<ACRONIM max 20 de caractere>

FEDR

<Precizările marcate între parantezele unghiulare vor fi șterse atunci când completați cererea de finanțare; rolul textului din cadrul parantezelor este de a oferi instrucțiuni asupra modului în care se va completa secțiunea respectivă.

Cererea de finanțare se va completa cu font Times New Roman, la un singur rând, dimensiunea 12.

ATENȚIE! Cererea de finanțată completată nu va depăși 50 de pagini (fără a lua în calcul CV-urile anexate Cererii de Finanțare.)>

Cuprins

- 1. INFORMATII PRIVIND SOLICITANTUL**
- 2. INFORMAȚII DESPRE REPREZENTANTUL LEGAL AL SOLICITANTULUI ȘI A DIRECTORULUI DE PROIECT**
- 3. INFORMATII PRIVIND FINANTARI PUBLICE PRIMITE IN ULTIMII 3 ANI**
- 4. INFORMAȚII PRIVIND PROIECTUL**
- 5. INDICATORI**
- 6. SUSTENABILITATEA PROIECTULUI**
- 7. CONCORDANȚA CU POLITICILE UE ȘI LEGISLAȚIA NAȚIONALĂ**
 - 7.1 PRINCIPIUL „POLUATORUL PLĂTEȘTE”**
 - 7.2 DEZVOLTAREA DURABILĂ**
 - 7.3 EGALITATEA DE ȘANSE**
 - 7.4 ACHIZIȚII**
- 8. PACHETUL DE FINANȚARE A PROIECTULUI**
 - 8.1 DETALIEREA COSTURILOR PROIECTULUI PE FIECARE CATEGORIE DE CHELTUIALĂ**
 - 8.2 PACHETUL DE FINANȚARE A PROIECTULUI**
- 9. LISTA ACTIVELOR DE ACHIZITIONAT PRIN PROIECT**

1. INFORMATII PRIVIND SOLICITANTUL

1.1 Denumirea solicitantului	<i>< denumire completă în conformitate cu actul de constituire, scrisă cu majuscule ></i>
-------------------------------------	---

1.2 Forma juridica de organizare *< se va bifa cu X forma juridică corespunzătoare >*

Societate comercială constituită conform Legii nr. 31/1990	☐	Institut național de cercetare-dezvoltare	☐
Asociație	☐	Instituție de învățământ superior de stat acreditată	☐
Fundație	☐	Instituție de învățământ superior de drept privat acreditată	☐
Camără de comerț constituită conform Legii nr. 335/2007	☐	Institut, centru sau stațiune CD din subordinea Academiei Române sau acad. de ramură	☐
Societate cu personalitate juridică constituită conform legilor speciale (Legea nr. 15/1990, OUG nr. 30/1997)	☐	Institut/centru/stațiune CD organizat/ă ca instituție publică sau de drept public	☐
	☐	Centru internațional de CD înființat în baza unor acorduri internaționale	☐
	☐	Alt tip de instituție publică sau de drept public care are ca obiect de activitate CD	☐

1.3 Anul înființării	
-----------------------------	--

1.4 Încadrarea întreprinderii *< se va bifa unde este cazul >*

Microîntreprindere	☐
Întreprindere mică	☐
Întreprindere mijlocie	☐
Întreprindere mare	☐

1.5 Date de contact	Adresa oficială/adresa sediului social	Adresa de corespondență <i>< se va completa doar dacă adresa de corespondență diferă de adresa oficială ></i>
Regiune:		
Judet/Sector		
Localitate		
Adresa: <i>< se menționează adresa poștală completă ></i>		

1.6 Cod unic de înregistrare	< CUI >
1.7 Cod fiscal TVA	< se va trece sub forma RO XXXX se va completa doar de organizațiile plătitoare de TVA >
1.8 Cod CAEN	< codul CAEN de activitate la care se adreseaza proiectul >
1.8. 1. Sectorul economic	< se precizează sectorul/sectoarele economic/e căruia/cărora se adresează rezultatele proiectului >

1.9 BANCA

Banca/ Sucursală	
Adresa	
Nr. de cont în format IBAN	

1.10 Date privind clusterul de inovare (entitate juridică)	< se completează numai pentru tipul de proiect „Clustere de inovare” >
Denumirea clusterului de inovare	
Forma juridica de organizare	
Anul înființării	
Cod unic de înregistrare	

1.11 Date privind activitatea de cercetare-dezvoltare	Venituri realizate din activitatea de cercetare-dezvoltare (lei)	Cheltuieli pentru activitatea de cercetare-dezvoltare (lei)
<se va trece penultimul an fiscal înaintea depunerii cererii de finanțare >		
<se va trece ultimul an fiscal înaintea depunerii cererii de finanțare>		

2. INFORMAȚII DESPRE REPREZENTANTUL LEGAL AL SOLICITANTULUI ȘI DESPRE DIRECTORUL DE PROIECT

	Nume și prenume	Funcția	Tel	Fax	E-mail
2.1 Reprezentant legal					
2.2 Director de proiect		<dacă este angajat al solicitantului>			

3. INFORMAȚII PRIVIND ALTE FINANȚĂRI PUBLICE PRIMITE

3.1 Solicitantul a mai beneficiat de asistență nerambursabilă din fonduri publice dedicată clusterelor de inovare/polilor de competitivitate sau investițiilor în facilități CD (fonduri europene, fonduri în cadrul unor acorduri bilaterale, fonduri publice guvernamentale, împrumuturi din partea instituțiilor finanțatoare internaționale precum BERD/BEI/Banca Mondială) în ultimii 3 ani?

DA ☐

NU ☐

< În caz afirmativ, vă rugăm specificați următoarele informații pentru maximum 10 proiecte, prezentate în ordinea descrescătoare a anului calendaristic în care s-a semnat contractul de finanțare >:

Nr. crt	Titlul proiectului și Nr de referință	Instituția cu care s-a semnat contractul de finanțare și denumirea programului	Bugetul contractului de finanțare (mii lei)	Cota solicitantului din contractul de finanțare (mii lei)	Anul semnării contractului de finanțare	Anul finalizării contractului de finanțare
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
...						
...						
...						

< Coloana 2 va fi completată cu denumirea completă a proiectului și numărul de referință/cod SMIS/nr contract de finanțare

Coloana 3 va fi completată cu denumirea instituției cu care s-a semnat contractul de finanțare și denumirea în clar a programului

Coloana 4 va fi completată cu bugetul total al contractului inclusiv TVA, respectiv valoarea certificată dacă proiectul a fost finalizat sau valoarea precizată în contract /ultimul act adițional dacă contractul este în execuție

Coloana 5 se va completa cu valoarea cotei solicitantului la contract dacă a proiectul a fost derulat de acesta în parteneriat, având în vedere și precizările de completare a coloanei 4; valoarea se va trece in lei inclusiv TVA>

3.2 Prezentul proiect sau activitati prevazute in prezentul proiect a mai fost finantat/au mai fost finantate din fonduri publice (fonduri europene, fonduri in cadrul unor acorduri bilaterale, fonduri publice guvernamentale, imprumuturi din partea institutiilor finantatoare internationale precum BERD/BEI/Banca Mondiala) in ultimii 3 ani?

DA ☐

NU ☐

< În caz afirmativ, vă rugăm specificați în cadrul căror proiectele din cele menționate la pct 3.1 >

3.3 Pentru prezentul proiect sau pentru activitati prevazute in prezentul proiect exista alte solicitari pentru finantare in cadrul altor programe la momentul depunerii prezentei cereri de finantare?

DA ☐

NU ☐

In caz de raspuns afirmativ la intrebarea de mai sus precizati:

Programul de finantare la care s-a depus proiectul	
Data depunerii proiectului	<conform numarului de inregistrare>
Stadiul evaluarii	<se va preciza stadiul functie de informarile primite de la institutia unde s-a depus proiectul>
Activitati similare prezentului proiect pentru care s-a mai solicitat finantare	

4. INFORMAȚII PRIVIND PROIECTUL

4.1 Date generale

Programul Operațional	POC
Axa Prioritară	AP1: CDI în sprijinul competitivității economice și dezvoltării afacerilor
Acțiunea	
Tipul proiectului	
Domeniul și subdomeniul în care se încadrează proiectul	< se va preciza unul sau mai multe dintre subdomeniile (x.y.z-denumirea) din Anexa 3 la ghidul solicitantului >

4.2 Locația / locațiile proiectului

Regiunea	Județ	Localitate	Adresa completă	Activitățile care se vor desfășura la adresa menționată

4.3 Durata proiectului

<in luni, calculate de la data semnării contractului de finanțare până la finalizarea activităților proiectului>

4.4 Obiectivul proiectului

<se vor descrie obiectivele proiectului; secțiunea va avea maximum 1 pagină >

4.5 Justificarea și contextul proiectului

< Se va prezenta contextul național și internațional în domeniul proiectului și gradul de noutate al proiectului; se va justifica încadrarea domeniului proiectului într-unul din domeniile prioritare; se va prezenta necesitatea activităților propuse spre finanțare pentru atingerea scopului proiectului; se va preciza dacă proiectul pentru care se solicită finanțarea este o componentă a unui alt proiect mai complex sau continuarea altui proiect. În cazul proiectelor ITI se justifica importanța pentru zona Biosferei Delta Dunării a rezultatelor proiectului. Secțiunea va avea maximum 3 pagini >

4.5.1 Justificarea încadrării rezultatelor obținute în urma implementării proiectului într-unul dintre domeniile de specializare inteligentă

< Se va prezenta modul în care rezultatele proiectului se încadrează în domeniile /subdomeniile de specializare inteligentă prezentată în anexa la ghidul solicitantului>

4.5.2 Relația cu alte programe / strategii / proiecte / alte documente relevante

Nr crt	Tip (program/strategie/proiect/alte)	Denumire	Mod de relaționare
1.			
2.			
3.			
....			

< Se va prezenta modul în care investiția propusă se adresează și altor strategii naționale sau sectoriale sau/și strategiilor regionale de inovare (RIS), modul în care rezultatele proiectului contribuie la atingerea obiectivelor acestor strategii identificate >

4.6 Beneficiarii direcți ai proiectului

<se va preciza cine sunt beneficiarii direcți ai proiectului și cum vor beneficia de rezultatele proiectului întreprinderile. Secțiunea va fi corelată cu punctul 4.5 de mai sus și cu documentele suport ale proiectului>

4.7 Descrierea proiectului

<Prezentarea activităților și sub-activităților, a rezultatelor estimate, perioada de derulare a activităților și subactivităților, rezultate prevăzute, resurse care vor fi utilizate>

4.7.1 Lista activităților și subactivităților

<Tabelul de mai jos este o sinteză a activităților și subactivităților proiectului, care vor detaliază la punctul 4.7.2 de mai jos. Activitățile și sub-activitățile eligibile se vor include în tabel așa cum sunt formulate la capitolul 2.3 din Ghidul Solicitantului, secțiunea corespunzătoare tipului de proiect.>:

Denumire activitate	Denumire subactivitate	Tip activitate		Durata			Rezultate cunatificate
		Eligibilă	Neeligibilă	Durata totală (nr. luni)	Data începere (Luna)	Data finalizare (Luna)	
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
Activitatea 1	1.1 Subactivitatea						
	1.2 Subactivitatea....						
	1.x Subactivitatea....						
Activitatea 2	2.1 Subactivitatea						
	2.2 Subactiviatea						
	2.x Subactivitatea						
Activitatea 3	3.1 Subactivitatea						
	3.2 Subactiviatea						
	3.x Subactivitatea						
Activitatea x							

Informare și publicitate privind proiectul							
Management de proiect							
Audit final al proiectului							

<coloana 2 se va complete cu denumirea subactivitatilor avute in vedere ; coloanele 3 si 4 se vor bifa cu X in functie de situatia corespunzatoare a eligibilității activității; coloanele 5,6,7 referitoare la durata vor menționa Luna 1, Luna 2.... Luna x în corelare cu durata totală a proiectului, cu graficul de realizare a investiției din studiul de fezabilitate unde este cazul, cu termenele prevazute la punctul 7.4 din cererea de finanțare >

4.7.2 Descrierea activităților și subactivităților

Activitatea 1- <denumire activitate corelată cu tabelul 4.7.1 de mai sus>

<se va prezenta pe scurt activitatea>

Sub-activitatea 1.1 <denumire activitate corelată cu tabelul 4.7.1 de mai sus>

<se va descrie în detaliu subactivitatea>

Sub-activitatea 1.2 <denumire activitate corelată cu tabelul 4.7.1 de mai sus>

.....

Activitatea X- <denumire activitate corelată cu tabelul 4.7.1 de mai sus>

Sub-activitatea X.1 <denumire activitate corelată cu tabelul 4.7.1 de mai sus>

.....

4.7.3 Riscuri

<se vor prezenta principalele riscuri legate de implementarea proiectului precum și măsurile de reducere a acestora >

4.7.4 Descrierea activităților ulterioare de cercetare-dezvoltare și inovare pentru care se realizează investiția

< Se va completa numai pentru proiectele care conțin activități de investiții. Pentru activitățile de construcție/modernizare/extindere etc se vor indica laboratoarele de cercetare noi/ modernizate și activitățile de CDI corespunzătoare pentru care se realizează investiția. În cazul echipamentelor propuse pentru achiziționare, se va descrie activitatea laboratorului în care vor funcționa. >

4.8 Managementul proiectului și resursele umane alocate proiectului

4.8.1 Metodologia de implementare a proiectului

<se va descrie modul în care va fi gestionată implementarea activităților proiectului și mecanismul de monitorizare, evaluare și control necesar implementării proiectului >

4.8.2 Resurse umane

Echipa de management a proiectului						
Nr crt	Nume și prenume	Poziția în proiect	Angajat al solicitantului		Zile/om alocate	Responsabilitati
			DA*	NU*		

*Se va bifa cu X situația corespunzătoare

Echipa de implementare a proiectului						
Nr crt	Nume și prenume	Poziția în proiect	Angajat al solicitantului		Zile/om alocate	Responsabilitati
			DA*	NU*		

*Se va bifa cu X situatia corespunzatoare

5. INDICATORI

< se va completa cu indicatorii aferenți tipului de proiect, prezentați în capitolul 4 din Ghidul Solicitantului, secțiunea corespunzătoare tipului de proiect. Se poate completa cu indicatori suplimentari, propuși de solicitant. >

Indicatori de realizare	Valoare la începutul perioadei de implementare a activităților proiectului	Valoare la sfârșitul perioadei de implementare a activităților proiectului
Indicatori de rezultat	Valoare la începutul perioadei de implementare a activităților proiectului	Valoare la sfârșitul perioadei de durabilitate

6. SUSTENABILITATEA PROIECTULUI

< se va prezenta modul în care implementarea rezultatelor proiectului vor fi susținute administrativ, tehnic și financiar după încetarea finanțării solicitate prin prezenta cerere de finanțare. Pentru proiectele care conțin investiții informațiile vor fi corelate cu studiul de fezabilitate prin care se va demonstra fezabilitatea instituțională și financiară a investiției.>

7. CONCORDANȚA CU POLITICILE UE ȘI LEGISLAȚIA NAȚIONALĂ

7.1 Principiul „poluatorul plătește”

<se va prezenta modul în care proiectul va respecta principiul “poluatorul plătește”, dacă este cazul>

7.2 Dezvoltarea durabilă

<se va prezenta modul în care proiectul contribuie la respectarea principiului privind dezvoltarea durabilă>

7.3 Egalitatea de șanse

<se va prezenta modul în care principiul privind egalitatea de șanse a fost integrat în elaborarea și implementarea proiectului, fie în activitățile, fie în managementul proiectului, menționând orice componentă specifică care arată acest lucru>

7.4 ACHIZIȚII

Nr. crt.	Tipul achiziției (servicii/ bunuri/ lucrări)	Scopul achiziției	Valoarea estimată (Lei)	Data estimată de începere a procedurii*	Data estimată de finalizare a procedurii*
1					
2					
3					
....					
....					

*< *Se va completa cu nr. lunii (ex. Luna 3) în corelare cu punctul 4.7.1 din cererea de finanțare >*

8. PACHETUL DE FINANȚARE A PROIECTULUI

8.1 DETALIEREA COSTURILOR PROIECTULUI PE FIECARE CATEGORIE DE CHELTUIALĂ

< Se vor completa în tabel categoriile de cheltuieli eligibile conform capitolului 2.4 din Ghidul Solicitantului, secțiunea corespunzătoare tipului de proiect. Se vor completa separat cheltuielile eligibile indirecte (de regie) unde este cazul (dacă nu sunt eligibile se pot include în lista cheltuielilor integral neeligibile). >

- lei -						
Cod	Denumire cheltuială	Valoare cheltuială (lei)	Valoare eligibilă (lei)*	Valoare neeligibilă (lei)	Intensitatea intervenției publice (%)	Valoarea asistenței financiare nerambursabile (lei)
1	2	3	4	5	6	7
CHELTUIELI ELIGIBILE DIRECTE						
TOTAL CHELTUIELI ELIGIBILE DIRECTE						
TOTAL CHELTUIELI ELIGIBILE DIRECTE MINUS ACHIZIȚII DE SERVICII (se va preciza unde este cazul să se completeze)						
CHELTUIELI ELIGIBILE INDIRECTE (unde este cazul)						
	Cheltuieli generale de administrație (de regie)**					
TOTAL CHELTUIELI ELIGIBILE						
CHELTUIELI INTEGRAL NEELIGIBILE						
TOTAL CHELTUIELI NEELIGIBILE						
TOTAL GENERAL		(Total buget proiect)	(Valoare eligibilă totală)	(Valoare neeligibilă totală)		(Valoare asistență nerambursabilă)

*) In cazul în care solicitantul depune o declarație privind eligibilitatea/ nedeductibilitatea TVA aferente cheltuielilor eligibile incluse în bugetul proiectului, atunci, calculul cheltuielilor eligibile (col.4) se face cu includerea TVA.

**) Se completează numai pentru tipurile de proiecte pentru care sunt eligibile cheltuieli generale de administrație (indirecte).

8.2 PACHETUL DE FINANȚARE A PROIECTULUI

Prezentați detalierea surselor de finanțare ale proiectului, conform tabelului:

- lei -

NR. CRT.	COMPONENTE ALE BUGETULUI PROIECTULUI	VALOARE
I (I=II+III)	VALOAREA TOTALĂ A PROIECTULUI	
II	VALOAREA NEELIGIBILĂ A PROIECTULUI	
III	VALOAREA ELIGIBILĂ A PROIECTULUI	
III.1	ASISTENȚĂ FINANCIARĂ NERAMBURSABILĂ SOLICITATĂ	
III.2	CONTRIBUȚIA ELIGIBILĂ A SOLICITANTULUI	
III.2.1	Contribuția în numerar	
III.2.2	Contribuția în natură	Nu este cazul
III.2.3	Împrumut	

9. LISTA ACTIVELOR DE ACHIZITIONAT PRIN PROIECT

9.1 Lista activelor fixe corporale de achiziționat

<Denumire și caracteristici tehnice, nr.unități >

9.2 Lista activelor fixe necorporale de achiziționat

<Denumire și caracteristici tehnice, nr.unități >

ANEXA LA CEREREA DE FINANȚARE:

CV-URILE ECHIPEI DE MANAGEMENT A PROIECTULUI (max. 5)

Se va completa pentru membrii echipei de management a proiectului câte un CV de max. 1-2 pagini pe modelul următor:

Acronimul Proiectului:

Funcția în cadrul Proiectului:

1. Nume:

2. Prenume:

3. Data și locul nașterii:

4. Cetățenie:

5. Stare civilă:

6. Studii:

Instituția	Perioada	Grade sau diplome obținute

7. Experiența profesională:

Instituția	Perioada	Funcția	Descriere

8. Limbi străine cunoscute:

9. Competențe în domeniul investițiilor:

10. Alte specializări și calificări:

11. Experiența acumulată (în special managerială) în alte programe/proiecte naționale/internaționale:

Programul/Proiectul	Funcția	Perioada	Bugetul administrat

12. Alte mențiuni:

Declar pe proprie răspundere că datele prezentate sunt în conformitate cu realitatea.

Data completării:

CV-URILE PERSOANELOR DIN ECHIPA DE IMPLEMENTARE A PROIECTULUI
(în cazul proiectelor care conțin investiții se vor atașa și CV-URILE MEMBRILOR CU
EXPERIENȚĂ DIN ECHIPELE DE CERCETARE CARE VOR FOLOSI FACILITĂȚILE CD
DEZVOLTATE DE PROIECT)

(max. 15)

Se va completa câte un CV de max. 1-2 pagini de persoană, pe modelul următor:

Instituția de care aparține:

Funcția în cadrul instituției:

1. Nume:

2. Prenume:

3. Data și locul nașterii:

4. Cetățenie:

5. Stare civilă:

6. Studii:

Instituția	Perioada	Grade sau diplome obținute

7. Experiența profesională:

Instituția	Perioada	Funcția	Descriere

8. Limbi străine cunoscute:

9. Competențe:

10. Alte specializări și calificări:

11. Experiența acumulată în alte programe/proiecte naționale/internaționale:

Programul/Proiectul	Funcția	Perioada	Bugetul administrat

12. Alte mențiuni:

Declar pe proprie răspundere că datele prezentate sunt în conformitate cu realitatea.

Data completării:

ANEXA 2- MODELE DE DECLARAȚII

ANEXA 2.1.1 - variantă „investiții pentru departamente CD ale întreprinderilor”

Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea

A. Certificăm prin prezenta că (denumirea instituției solicitante) **NU** se află în nici una din situațiile enumerate în continuare:

- 1) are obligații de plată scadente către instituțiile publice, nu și-a îndeplinit la timp obligațiile de plată a impozitelor, taxelor și a altor contribuții către bugetul de stat, bugetele speciale și bugetele locale, în conformitate cu prevederile legale în vigoare.
- 2) este o întreprindere aflată în dificultate în sensul prevederilor art. 2 punctul 18 din Regulamentul 651/2014 al CE, și anume:
 - (i) în cazul unei societăți comerciale cu răspundere limitată, atunci când mai mult de jumătate din capitalul său social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un rezultat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris;
 - (ii) în cazul unei societăți comerciale în care cel puțin unii dintre asociați au răspundere nelimitată pentru creanțele societății, atunci când mai mult de jumătate din capitalul propriu așa cum reiese din contabilitatea societății a dispărut din cauza pierderilor acumulate;
 - (iii) atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi;
 - (iv) atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare;
 - (v) în cazul unei întreprinderi care nu este un IMM, atunci când, în ultimii doi ani:
 1. raportul datorii/capitaluri proprii al întreprinderii este mai mare de 7,5; și
 2. capacitatea de acoperire a dobânzilor calculată pe baza EBITDA se situează sub valoarea 1,0.
- 3) în stare de faliment ori lichidare, afacerile administrate de un judecător-sindic sau activitățile sale comerciale sunt suspendate ori fac obiectul unui aranjament cu creditorii sau este într-o situație similară cu cele anterioare, reglementată prin lege;
- 4) a fost obiect al unui ordin de recuperare neexecutat în urma unei decizii anterioare a Consiliului Concurenței sau a Comisiei Europene prin care un ajutor este declarat ilegal și incompatibil cu piața internă;
- 5) a închis aceeași activitate sau o activitate similară în Spațiul Economic European în cei doi ani care au precedat depunerea cererii de finanțare și la momentul depunerii cererii de finanțare nu are planuri concrete de a închide o astfel de activitate într-o perioadă de doi ani după finalizarea investiției inițiale pentru care se solicită finanțare, în zona în cauză;
- 6) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat în ultimii 3 ani, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru o faptă care a adus atingere eticii profesionale sau pentru comiterea unei greșeli în materie profesională;
- 7) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru fraudă, corupție, implicarea în organizații criminale sau pentru săvârșirea altor infracțiuni împotriva intereselor financiare ale Uniunii Europene.

B. Certificăm pe proprie răspundere că proiectul cu titlul: "....." și numărul de înregistrare electronică, depus la competiția

✓ nu solicită finanțare pentru :

- activități de export
- activități din sectorul pescuitului și al acvaculturii, astfel cum este reglementat de Regulamentul (UE) nr. 1379/2013 al Parlamentului European și al Consiliului din 11 decembrie 2013 privind organizarea comună a piețelor în sectorul produselor pescărești și de acvacultură;
- activități din sectorul producției agricole primare;
- activități din sectorul prelucrării și comercializării produselor agricole, în următoarele cazuri: (i) atunci când valoarea ajutoarelor este stabilită pe baza prețului sau a cantității unor astfel de produse achiziționate de la producători primari sau introduse pe piață de întreprinderile respective; sau (ii) atunci când ajutoarele sunt condiționate de transferarea lor parțială sau integrală către producătorii primari;
- activități privind facilitarea închiderii minelor de cărbune necompetitive, astfel cum sunt reglementate de Decizia nr. 2010/787 a Consiliului;
- activități din sectorul siderurgic, din sectorul cărbunelui, din sectorul construcțiilor navale, din sectorul fibrelor sintetice, din sectorul transporturilor și al infrastructurii conexe, din sectorul producerii și distribuției de energie și al infrastructurii pentru aceasta.

✓ nu va utiliza cu precădere produse naționale în detrimentul produselor importate.

C. Certificăm pe proprie răspundere că vom utiliza finanțarea nerambursabilă strict pentru activitățile și costurile precizate în proiectul (titlul proiectului), cu numărul de înregistrare electronică, depus la competiția

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

<denumire oficială solicitant>

Reprezentant legal

<funcție reprezentant legal >

<nume, prenume reprezentant legal*>

<semnătură reprezentant legal>

Data : <zz/ll/aa>

<ștampila>

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.1.2 - variantă „spin-off și start-up”

Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea

- **Certificăm prin prezenta că întreprinderea nu se află în nici una din situațiile enumerate în continuare:**
 - i) în stare de faliment ori lichidare, afacerile administrate de un judecător-sindic sau activitățile sale comerciale sunt suspendate ori fac obiectul unui aranjament cu creditorii sau este într-o situație similară cu cele anterioare, reglementată prin lege;
 - ii) nu și-a îndeplinit obligațiile de plată a impozitelor, taxelor și contribuțiilor de asigurări sociale către bugetele componente ale bugetului general consolidat (buget de stat, bugete speciale, bugete locale), în conformitate cu prevederile legale în vigoare;
 - iii) reprezentantul legal a fost condamnat în ultimii 3 ani, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru o faptă care a adus atingere eticii profesionale sau pentru comiterea unei greșeli în materie profesională;
 - iv) prezintă informații false sau nu prezintă informațiile cerute mai sus.
- **Certificăm pe proprie răspundere că întreprinderea nu se află în dificultate, în sensul Comunicatului Comisiei privind ajutoarele de stat pentru salvarea și restructurarea întreprinderilor nefinanciare aflate în dificultate (2014/C 249/01) și anume:**
 - (i) în cazul unei societăți comerciale cu răspundere limitată, atunci când mai mult de jumătate din capitalul său social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un rezultat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris;
 - (ii) în cazul unei societăți comerciale în care cel puțin unii dintre asociați au răspundere nelimitată pentru creanțele societății, atunci când mai mult de jumătate din capitalul propriu așa cum reiese din contabilitatea societății a dispărut din cauza pierderilor acumulate;
 - (iii) atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi;
 - (iv) atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare;
 - (v) în cazul unei întreprinderi care nu este un IMM, atunci când, în ultimii doi ani:
 - 1. raportul datoriei/capitaluri proprii al întreprinderii este mai mare de 7,5; și
 - 2. capacitatea de acoperire a dobânzilor calculată pe baza EBITDA se situează sub valoarea 1,0.
- **Certificăm pe proprie răspundere că întreprinderea activează în oricare din sectoarele economice, cu excepția următoarelor sectoare:**
 - (a) pescuit și acvacultură, astfel cum sunt reglementate de Regulamentul (CE) nr. 104/2000 al Consiliului;
 - (b) producția primară de produse agricole;
 - (c) în sectorul prelucrării și comercializării produselor agricole.

- **Certificăm pe proprie răspundere că proiectul cu titlul:**
“.....” și numărul de înregistrare
electronică, depus la competiția
 - ✓ nu solicită finanțare pentru activități de export
 - ✓ nu va utiliza cu precădere produse naționale în detrimentul produselor importate
 - ✓ activitățile eligibile ale proiectului nu au început înainte de data depunerii propunerii de proiect
- **Certificăm pe proprie răspundere că vom utiliza finanțarea nerambursabilă strict pentru**
activitățile și costurile precizate în proiectul (titlul proiectului), cu
numărul de înregistrare electronică, depus la competiția

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

Dată: (ZI/LUNĂ/AN)	
Reprezentantul legal	Funcție Nume și prenume* Semnătura Ștampila
Directorul de proiect	Nume și prenume* Semnătura

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.1.3 - variantă „atragera specialiștilor din străinătate”

Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea

A. Certificăm pe proprie răspundere că (denumirea instituției solicitante) **NU** se află în nici una din situațiile enumerate în continuare:

1) are obligații de plată scadente către instituțiile publice, nu și-a îndeplinit la timp obligațiile de plată a impozitelor, taxelor și a altor contribuții către bugetul de stat, bugetele speciale și bugetele locale, în conformitate cu prevederile legale în vigoare.

2) este o întreprindere aflată în dificultate în sensul prevederile art. 2 punctul 18 din Regulamentul 651/2014 al CE, și anume:

(i) în cazul unei societăți comerciale cu răspundere limitată, atunci când mai mult de jumătate din capitalul său social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un rezultat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris;

(ii) în cazul unei societăți comerciale în care cel puțin unii dintre asociați au răspundere nelimitată pentru creanțele societății, atunci când mai mult de jumătate din capitalul propriu așa cum reiese din contabilitatea societății a dispărut din cauza pierderilor acumulate;

(iii) atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi;

(iv) atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare;

(v) în cazul unei întreprinderi care nu este un IMM, atunci când, în ultimii doi ani:

1. raportul datorii/capitaluri proprii al întreprinderii este mai mare de 7,5; și

2. capacitatea de acoperire a dobânzilor calculată pe baza EBITDA se situează sub valoarea 1,0.

3) în stare de faliment ori lichidare, afacerile administrate de un judecător-sindic sau activitățile sale comerciale sunt suspendate ori fac obiectul unui aranjament cu creditorii sau este într-o situație similară cu cele anterioare, reglementată prin lege;

4) a fost obiect al unui ordin de recuperare neexecutat în urma unei decizii anterioare a Consiliului Concurenței sau a Comisiei Europene prin care un ajutor este declarat ilegal și incompatibil cu piața internă;

5) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat în ultimii 3 ani, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru o faptă care a adus atingere eticii profesionale sau pentru comiterea unei greșeli în materie profesională;

6) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru fraudă, corupție, implicarea în organizații criminale sau pentru săvârșirea altor infracțiuni împotriva intereselor financiare ale Uniunii Europene

B. Certificăm pe proprie răspundere că proiectul cu titlul: “.....” și numărul de înregistrare electronică, depus la competiția

✓ nu solicită finanțare pentru :

- activități de export

- activități din sectorul prelucrării și comercializării produselor agricole, în următoarele cazuri:

(i) atunci când valoarea ajutoarelor este stabilită pe baza prețului sau a cantității unor astfel de produse achiziționate de la producători primari sau introduse pe piață de întreprinderile

respective; sau (ii) atunci când ajutoarele sunt condiționate de transferarea lor parțială sau integrală către producătorii primari;

- activități privind facilitarea închiderii minelor de cărbune necompetitive, astfel cum sunt reglementate de Decizia nr. 2010/787 a Consiliului.
- ✓ nu va utiliza cu precădere produse naționale în detrimentul produselor importate.

C. Certificăm pe proprie răspundere că vom utiliza finanțarea nerambursabilă strict pentru activitățile și costurile precizate în proiectul (titlul proiectului), cu numărul de înregistrare electronic, depus la competiția

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

<denumire oficială solicitant>

Reprezentant legal

<funcție reprezentant legal >

<nume, prenume reprezentant legal*>

<semnătură reprezentant legal>

Data : <zz/ll/aa>

<ștampila>

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.1.4 – variantă „clustere de inovare”

Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea

A. Certificăm pe proprie răspundere că (denumirea instituției solicitante) NU se află în nici una din situațiile enumerate în continuare:

1) are obligații de plată scadente către instituțiile publice, nu și-a îndeplinit la timp obligațiile de plată a impozitelor, taxelor și a altor contribuții către bugetul de stat, bugetele speciale și bugetele locale, în conformitate cu prevederile legale în vigoare.

2) este o întreprindere aflată în dificultate în sensul prevederilor art. 2 punctul 18 din Regulamentul 651/2014 al CE, și anume:

(i) în cazul unei societăți comerciale cu răspundere limitată, atunci când mai mult de jumătate din capitalul său social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un rezultat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris;

(ii) în cazul unei societăți comerciale în care cel puțin unii dintre asociați au răspundere nelimitată pentru creanțele societății, atunci când mai mult de jumătate din capitalul propriu așa cum reiese din contabilitatea societății a dispărut din cauza pierderilor acumulate;

(iii) atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi;

(iv) atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare;

(v) în cazul unei întreprinderi care nu este un IMM, atunci când, în ultimii doi ani:

1. raportul datorii/capitaluri proprii al întreprinderii este mai mare de 7,5; și

2. capacitatea de acoperire a dobânzilor calculată pe baza EBITDA se situează sub valoarea 1,0.

3) în stare de faliment ori lichidare, afacerile administrate de un judecător-sindic sau activitățile sale comerciale sunt suspendate ori fac obiectul unui aranjament cu creditorii sau este într-o situație similară cu cele anterioare, reglementată prin lege;

4) a fost obiect al unui ordin de recuperare neexecutat în urma unei decizii anterioare a Consiliului Concurenței sau a Comisiei Europene prin care un ajutor este declarat ilegal și incompatibil cu piața internă;

5) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat în ultimii 3 ani, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru o faptă care a adus atingere eticii profesionale sau pentru comiterea unei greșeli în materie profesională;

6) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru fraudă, corupție, implicarea în organizații criminale sau pentru săvârșirea altor infracțiuni împotriva intereselor financiare ale Uniunii Europene

B. Certificăm pe proprie răspundere că proiectul cu titlul: „.....” și numărul de înregistrare electronică, depus la competiția

✓ nu solicită finanțare pentru :

- activități de export
- activități din sectorul pescuitului și al acvaculturii, astfel cum este reglementat de Regulamentul (UE) nr. 1379/2013 al Parlamentului European și al Consiliului din 11

decembrie 2013 privind organizarea comună a piețelor în sectorul produselor pescărești și de acvacultură;

- activități din sectorul producției agricole primare;
 - activități din sectorul prelucrării și comercializării produselor agricole, în următoarele cazuri:
(i) atunci când valoarea ajutoarelor este stabilită pe baza prețului sau a cantității unor astfel de produse achiziționate de la producători primari sau introduse pe piață de întreprinderile respective; sau (ii) atunci când ajutoarele sunt condiționate de transferarea lor parțială sau integrală către producătorii primari;
 - activități privind facilitarea închiderii minelor de cărbune necompetitive, astfel cum sunt reglementate de Decizia nr. 2010/787 a Consiliului.
- ✓ nu va utiliza cu precădere produse naționale în detrimentul produselor importate.

C. Certificăm pe proprie răspundere că vom utiliza finanțarea nerambursabilă strict pentru activitățile și costurile precizate în proiectul (titlul proiectului), cu numărul de înregistrare electronic, depus la competiția

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

<denumire oficială solicitant>

Reprezentant legal

<funcție reprezentant legal >

<nume, prenume reprezentant legal*>

<semnătură reprezentant legal>

Data : <zz/ll/aa>

<ștampila>

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.1.5 – variantă „întreprindere nou-înființată inovatoare”

Declarație pe proprie răspundere privind eligibilitatea

A. Certificăm pe proprie răspundere că (denumirea instituției solicitante) **NU** se află în nici una din situațiile enumerate în continuare:

1) are obligații de plată scadente către instituțiile publice, nu și-a îndeplinit la timp obligațiile de plată a impozitelor, taxelor și a altor contribuții către bugetul de stat, bugetele speciale și bugetele locale, în conformitate cu prevederile legale în vigoare.

2) este o întreprindere aflată în dificultate în sensul prevederilor art. 2 punctul 18 din Regulamentul 651/2014 al CE, și anume:

(i) în cazul unei societăți comerciale cu răspundere limitată, atunci când mai mult de jumătate din capitalul său social subscris a dispărut din cauza pierderilor acumulate. Această situație survine atunci când deducerea pierderilor acumulate din rezerve (și din toate celelalte elemente considerate în general ca făcând parte din fondurile proprii ale societății) conduce la un rezultat negativ care depășește jumătate din capitalul social subscris;

(ii) în cazul unei societăți comerciale în care cel puțin unii dintre asociați au răspundere nelimitată pentru creanțele societății, atunci când mai mult de jumătate din capitalul propriu așa cum reiese din contabilitatea societății a dispărut din cauza pierderilor acumulate;

(iii) atunci când întreprinderea face obiectul unei proceduri colective de insolvență sau îndeplinește criteriile prevăzute de legislația națională pentru inițierea unei proceduri colective de insolvență la cererea creditorilor săi;

(iv) atunci când întreprinderea a primit ajutor pentru salvare și nu a rambursat încă împrumutul sau nu a încetat garanția sau a primit ajutoare pentru restructurare și face încă obiectul unui plan de restructurare;

(v) în cazul unei întreprinderi care nu este un IMM, atunci când, în ultimii doi ani:

1. raportul datorii/capitaluri proprii al întreprinderii este mai mare de 7,5; și

2. capacitatea de acoperire a dobânzilor calculată pe baza EBITDA se situează sub valoarea 1,0.

3) în stare de faliment ori lichidare, afacerile administrate de un judecător-sindic sau activitățile sale comerciale sunt suspendate ori fac obiectul unui aranjament cu creditorii sau este într-o situație similară cu cele anterioare, reglementată prin lege;

4) a fost obiect al unui ordin de recuperare neexecutat în urma unei decizii anterioare a Consiliului Concurenței sau a Comisiei Europene prin care un ajutor este declarat ilegal și incompatibil cu piața internă;

5) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat în ultimii 3 ani, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru o faptă care a adus atingere eticii profesionale sau pentru comiterea unei greșeli în materie profesională;

6) Reprezentantul legal al solicitantului a fost condamnat, prin hotărâre definitivă a unei instanțe judecătorești, pentru fraudă, corupție, implicarea în organizații criminale sau pentru săvârșirea altor infracțiuni împotriva intereselor financiare ale Uniunii Europene

B. Certificăm pe proprie răspundere că proiectul cu titlul: „.....” și numărul de înregistrare electronică, depus la competiția

✓ nu solicită finanțare pentru :

- activități de export
- activități din sectorul producției agricole primare;

- activități din sectorul prelucrării și comercializării produselor agricole, în următoarele cazuri:
(i) atunci când valoarea ajutoarelor este stabilită pe baza prețului sau a cantității unor astfel de produse achiziționate de la producători primari sau introduse pe piață de întreprinderile respective; sau (ii) atunci când ajutoarele sunt condiționate de transferarea lor parțială sau integrală către producătorii primari;
 - activități privind facilitarea închiderii minelor de cărbune necompetitive, astfel cum sunt reglementate de Decizia nr. 2010/787 a Consiliului.
- ✓ nu va utiliza cu precădere produse naționale în detrimentul produselor importate.

C. Certificăm pe proprie răspundere că vom utiliza finanțarea nerambursabilă strict pentru activitățile și costurile precizate în proiectul (titlul proiectului), cu numărul de înregistrare electronic, depus la competiția

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

<denumire oficială solicitant>

Reprezentant legal

<funcție reprezentant legal >

<nume, prenume reprezentant legal*>

<semnătură reprezentant legal>

Data : <zz/ll/aa>

<ștampila>

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.2

DECLARAȚIE PRIVIND EVITAREA DUBLEI FINANȚĂRI DIN FONDURI PUBLICE

Subsemnatul/subsemnata (numele și prenumele reprezentantului legal al instituției solicitante), în calitate de (funcția reprezentantului legal al instituției solicitante) al (denumirea instituției solicitante), declar pe proprie răspundere că activitățile și cheltuielile propuse spre finanțare în cadrul proiectului cu titlul: “..... ” și numărul de înregistrare electronică, depus la competiția (codul competiției), **nu sunt și nu au fost finanțate din alte fonduri publice, inclusiv ajutoare de stat și ajutoare de minimis.**

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

<denumire oficială solicitant>

Reprezentant legal

<funcție reprezentant legal >

<nume, prenume reprezentant legal*>

<semnătură reprezentant legal>

Data : <zz/ll/aa>

<ștampila>

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.3

Declarație pe proprie răspundere de certificare a aplicației

Subsemnatul/subsemnata (numele și prenumele reprezentantului legal al instituției solicitante), în calitate de (funcția reprezentantului legal al instituției solicitante) al (denumirea instituției solicitante),

confirm că informațiile incluse în cererea de finanțare cu titlul și numărul de înregistrare electronică, depus la competiția (codul competiției), precum și detaliile prezentate în documentele anexate sunt corecte și asistența financiară pentru care am aplicat este necesară proiectului pentru a se derula conform descrierii.

De asemenea, confirm că nu cunosc nici un motiv pentru care proiectul ar putea să nu se deruleze sau ar putea fi întârziat.

Înțeleg că dacă cererea de finanțare nu este completă cu privire la toate detaliile și aspectele solicitate, inclusiv această declarație, propunerea de proiect ar putea fi respinsă.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

<denumire oficială solicitant>

Reprezentant legal

<funcție reprezentant legal >

<nume, prenume reprezentant legal*>

<semnătură reprezentant legal>

Data : <zz/ll/aa>

<ștampila>

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.3.1 – variantă „clustere de inovare”

Declarație pe proprie răspundere de certificare a aplicației

Subsemnatul/subsemnata <numele și prenumele reprezentantului legal al instituției solicitante>, în calitate de <funcția reprezentantului legal al instituției solicitante> al <denumirea instituției solicitante>, confirm că informațiile incluse în cererea de finanțare pentru proiectul cu titlul și numărul de înregistrare electronică, depus la competiția <codul competiției>, precum și detaliile prezentate în documentele anexate sunt corecte și asistența financiară pentru care am aplicat este necesară proiectului pentru a se derula conform descrierii.

Confirm că cererea de finanțare menționată **este aferentă singurei propuneri depusă la competiția** <codul competiției> de către instituția pe care o reprezint, în calitate de organizație care administrează și exploatează clusterul de inovare <denumirea entității juridice în care este constituit clusterul de inovare >.

De asemenea, declar că nu cunosc niciun motiv pentru care proiectul ar putea să nu se deruleze sau ar putea fi întârziat.

Înțeleg că dacă cererea de finanțare nu este completă cu privire la toate detaliile și aspectele solicitate, inclusiv această declarație, propunerea ar putea fi respinsă.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice

<denumire oficială solicitant>

Reprezentant legal

<funcție reprezentant legal >

<nume, prenume reprezentant legal*>

<semnătură reprezentant legal>

Data : <zz/ll/aa>

<ștampila>

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.4

Declarație privind eligibilitatea TVA aferentă cheltuielilor eligibile incluse în bugetul proiectului propus spre finanțare din instrumente structurale

A. Datele de identificare a persoanei juridice

Codul de identificare	
Denumirea	
Domiciliul fiscal	
Județul	Localitatea Strada
Ap.	Codul poștal Sectorul Telefon
Fax	E-mail

B. Datele de identificare a proiectului

Titlul proiectului	
Numele programului operațional	
Axa prioritară	
Domeniul major de intervenție	
Data depunerii proiectului	

C.,
(numele și statutul juridic ale beneficiarului)
solicitant de finanțare pentru proiectul menționat mai sus, la
.....,
(numele autorității de management/organismului intermediar)
în conformitate cu prevederile Legii nr. 571/2003 privind Codul fiscal, cu
modificările și completările ulterioare (Codul fiscal), declar că mă încadrez în
următoarea categorie de persoane din punctul de vedere al regimului de TVA aplicabil:
a) ☐ persoană neînregistrată în scopuri de TVA, conform art. 153 din Codul
fiscal;
b) ☐ persoană înregistrată în scopuri de TVA, conform art. 153 din Codul fiscal.

D. ,
 (numele și statutul juridic ale beneficiarului)
 solicitant de finanțare pentru proiectul menționat mai sus, la
 ,
 (numele autorității de management/organismului intermediar)
 în conformitate cu prevederile Codului fiscal, declar că pentru achizițiile din cadrul
 proiectului cuprinse în tabelul de mai jos TVA este nedeductibilă.

Nr. crt.	Achiziția	Scopul achiziției/Activitatea prevăzută în cadrul proiectului*1)

[illegible]

*1) Atenție! Se va completa cu aceleași informații corespunzătoare din cererea de finanțare.

Numele și prenumele*): _____

Funcția: _____

Semnătura și ștampila | _____ |

*) Se va completa de către reprezentantul legal al solicitantului sau o persoană abilitată să reprezinte solicitantul.

ANEXA 2.5

Declarația că terenul/imobilul nu face obiectul unui litigiu

Subsemnatul/ subsemnata, (numele și prenumele reprezentantului legal al instituției solicitante), în calitate de (funcția reprezentantului legal al instituției solicitante) al (denumirea instituției solicitante), declar pe proprie răspundere că terenul/imobilul

din

în care se va realiza proiectul cu titlul „.....” și numărul de înregistrare electronică depus la Competiția (codul competiției), îndeplinește cumulativ următoarele condiții:

- nu face obiectul unor litigii în curs de soluționare la instanțele judecătorești, cu privire la situația juridică,
- nu face obiectul revendicărilor potrivit unor legi speciale în materie sau dreptului comun.

În cazul aprobării proiectului pentru finanțare, la semnarea contractului, infrastructura (terenul/clădirea) necesară implementării va fi liberă de orice sarcini.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în organizație

Nume și prenume*

Semnătură și ștampilă

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.6

DECLARAȚIE privind încadrarea întreprinderii în categoria întreprinderilor mici și mijlocii

I. Date de identificare a întreprinderii

Denumirea întreprinderii

Adresa sediului social

Cod unic de înregistrare

Numele și funcția

(președintele consiliului de administrație, director general sau echivalent)

II. Tipul întreprinderii

Indicați, după caz, tipul întreprinderii:

- ☐ **Întreprindere autonomă** În acest caz, datele din tabelul de mai jos sunt preluate doar din situația economico-financiară a întreprinderii solicitante. Se va completa doar declarația, fără formularul B
- ☐ **Întreprindere parteneră** Se va completa tabelul de mai jos pe baza rezultatelor calculelor efectuate conform formularului B, precum și a fișelor adiționale care se vor atașa la declarație
- ☐ **Întreprindere legată** Se va completa tabelul de mai jos pe baza rezultatelor calculelor efectuate conform formularului B, precum și a fișelor adiționale care se vor atașa la declarație

III. Date utilizate pentru a se stabili categoria întreprinderii¹

Exercițiul financiar de referință ²		
Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)

Important: Precizați dacă, față de exercițiul financiar anterior, datele financiare au înregistrat modificări care determină încadrarea întreprinderii într-o altă categorie (respectiv micro-întreprindere, întreprindere mică, mijlocie sau mare).

☐ Nu

☐ Da (în acest caz se va completa și se va atașa o declarație referitoare la exercițiul financiar anterior)

Semnătura _____
(numele și funcția semnatarului, autorizat să reprezinte întreprinderea)

Declar pe propria răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice, că datele din această declarație și din anexe sunt conforme cu realitatea.

Data întocmirii

Semnătura

¹ Datele sunt calculate în conformitate cu art. 6 din Legea nr. 346/2004.

² Datele cu privire la numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri anuală netă și activele totale sunt cele realizate în ultimul exercițiu financiar raportate în situațiile financiare anuale aprobate de acționari sau asociați. În cazul întreprinderilor nou înființate datele cu privire la numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri anuală netă și activele totale se determină și se declară pe propria răspundere.

Formularul B

CALCULUL

pentru întreprinderile partenere sau legate

Secțiunile care trebuie incluse, după caz:

- secțiunea A, dacă întreprinderea solicitantă are cel puțin o întreprindere parteneră (precum și orice fișe adiționale);
- secțiunea B dacă întreprinderea solicitantă este legată cu cel puțin o întreprindere (precum și orice fișe adiționale).

Calculul pentru tipurile de întreprinderi partenere sau legate

Perioada de referință			
	Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Total active (mii lei/mii €)
1. Datele ¹ întreprinderii solicitante sau din situațiile financiare anuale consolidate (se vor introduce datele din tabelul B1 din secțiunea B ²)			
2. Datele cumulate ¹ în mod proporțional ale tuturor întreprinderilor partenere, dacă este cazul (se vor introduce datele din secțiunea A)			
3. Datele cumulate ale tuturor întreprinderilor legate ¹ (dacă există) - dacă nu au fost deja incluse prin consolidare la pct. 1 din acest tabel (se vor introduce datele din tabelul B2 din secțiunea B)			
TOTAL			

Datele incluse în secțiunea "Total" din tabel trebuie introduse în tabelul "Date utilizate pentru a se stabili categoria întreprinderii" din formularul A

¹ Datele cu privire la numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri anuală netă și activele totale sunt cele realizate în ultimul exercițiu financiar raportate în situațiile financiare anuale aprobate de acționari sau asociați. În cazul întreprinderilor nou înființate datele cu privire la numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri anuală netă și activele totale se determină și se declară pe propria răspundere.

² Datele întreprinderii, inclusiv numărul mediu anual de salariați, sunt determinate pe baza situațiilor financiare anuale și a datelor întreprinderii sau, atunci când este cazul, pe baza situațiilor financiare anuale consolidate ale întreprinderii ori a situațiilor financiare anuale consolidate în care întreprinderea este inclusă.

Secțiunea A

INTREPRINDERI PARTENERE

Pentru fiecare întreprindere pentru care a fost completată "fișa de parteneriat" [câte o fișă pentru fiecare întreprindere parteneră a întreprinderii solicitante și pentru orice întreprindere parteneră a oricărei întreprinderi legate, ale cărei date nu au fost încă incluse în situațiile financiare anuale consolidate ale acelei întreprinderi legate], datele din această fișă de parteneriat trebuie să fie introduse în tabelul de mai jos.

Date de identificare și date financiare preliminare

Tabelul A.1

Întreprinderea parteneră – Date de identificare				Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)
Numele sau denumirea întreprinderii	Adresa sediului social	Cod unic de înregistrare	Numele și prenumele președintelui consiliului de administrație, director general sau echivalent			
1.						
2.						
3.						
4.						
5.						
6.						
7.						
8.						
Total						

NOTĂ:

Aceste date sunt rezultatul unui calcul proporțional efectuat pe baza "fișei de parteneriat", pentru fiecare întreprindere cu care întreprinderea solicitantă este direct sau indirect parteneră.

Datele introduse în secțiunea "Total" vor fi introduse la pct. 2 din tabelul „Calculul pentru tipurile de întreprinderi partenere sau legate” (referitor la întreprinderile partenere).

Aceste date rezultă din situațiile financiare anuale consolidate și din alte date ale întreprinderii partenere, dacă există, la care se adaugă în proporție de 100% datele întreprinderilor care sunt legate cu această întreprindere parteneră, în cazul în care acestea nu au fost deja incluse în situațiile financiare anuale consolidate ale întreprinderii partenere. Dacă este necesar, adăugați "fișe privind legătura dintre întreprinderi" pentru întreprinderile care nu au fost deja incluse în situațiile financiare anuale consolidate.

FIȘA DE PARTENERIAT

1. Date de identificare a întreprinderii

Denumirea întreprinderii

Adresa sediului social

Codul unic de înregistrare

Numele, prenumele și funcția

președintelui consiliului de administrație, directorului general sau echivalent

2. Date referitoare la întreprinderea legată

Perioada de referință			
	Numărul mediu anual de salariați ³	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)
Total			

NOTA: Aceste date rezultă din conturile sau alte date ale întreprinderii partenere, consolidate, dacă există. La acestea se adaugă într-un procent de 100% datele întreprinderilor care sunt legate de această întreprindere parteneră, dacă datele din conturile consolidate ale întreprinderilor legate au fost deja incluse prin consolidare în conturile întreprinderii partenere. Dacă este necesar, se va adăuga „fișa întreprinderii legate” pentru întreprinderile care nu au fost încă incluse prin consolidare.

3. Calculul proporțional

a) Indicați exact proporția deținută⁴ de întreprinderea solicitantă (sau de întreprinderea legată prin intermediul căreia se stabilește legătura de parteneriat), în întreprinderea parteneră la care se referă această fișă:

Indicați, de asemenea, proporția deținută de întreprinderea parteneră, la care se referă această fișă, din capitalul social al întreprinderii solicitante (sau în întreprinderea legată)

b) Introduceți în tabelul de mai jos rezultatul calculului proporțional obținut prin aplicarea celui mai mare dintre procente la care se face referire la lit. a) la datele introduse în tabelul de la pct. 1.

Tabelul de parteneriat –A.2

Procent	Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale ⁵ (mii lei/mii €)
Valoare rezultată în			

³ În cazul în care în situațiile financiare anuale consolidate nu există date privind numărul de personal, calculul se face prin cumularea datelor de la întreprinderile legate.

⁴ Procent din capitalul social sau din drepturile de vot deținute, oricare dintre aceste procente este mai mare. La acesta trebuie cumulată proporția deținută de fiecare întreprindere legată în aceeași întreprindere parteneră

⁵ Active totale reprezintă active imobilizate + active circulante + cheltuieli în avans.

urma aplicării celui mai mare procent la datele introduse în tabelul de la pct. 1.			
--	--	--	--

Aceste date se vor introduce în Tabelul A.1.

Secțiunea B

ÎNȚREPRINDERI LEGATE

1. Determinarea situației aplicabile întreprinderii care solicită încadrarea în categoria întreprinderilor mici și mijlocii:

☐ Cazul 1: Întreprinderea solicitantă ține situații financiare anuale consolidate sau este inclusă în situațiile financiare anuale consolidate ale unei alte întreprinderi (tabelul B1).

☐ Cazul 2: Întreprinderea solicitantă sau una ori mai multe întreprinderi legate nu întocmește/întocmesc ori nu este/nu sunt inclusă/incluse în situațiile financiare anuale consolidate (tabelul B2).

NOTĂ:

Datele întreprinderilor legate cu întreprinderea solicitantă derivă din situațiile financiare anuale și din alte date ale acestora, consolidate dacă este cazul. La acestea se adaugă în mod proporțional datele oricărei eventuale întreprinderi partenere a acelei întreprinderi legate, situată imediat în aval sau în amonte, dacă nu a fost deja inclusă prin consolidare¹.

2. Metode de calcul pentru fiecare caz

Cazul 1: Situațiile financiare anuale consolidate reprezintă baza de calcul. Se va completa tabelul B1 de mai jos.

Tabelul B1

	Numărul mediu anual de salariați ²	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)
Total			

Datele introduse în secțiunea "Total" din tabelul de mai sus se vor introduce la pct. 1 din tabelul „Calculul pentru tipurile de întreprinderi partenere sau legate”.

Identificarea întreprinderilor incluse prin consolidare			
Întreprinderea legată (denumire/date de identificare)	Adresa sediului social	Cod unic de înregistrare	Numele și prenumele președintelui consiliului de administrație, director general sau echivalent
A.			
B.			
C.			
D.			
E.			

NOTĂ:

Întreprinderile partenere ale unei întreprinderi legate, care nu au fost încă incluse în situațiile financiare anuale consolidate, sunt considerate partenere directe ale întreprinderii solicitante. Datele aferente acestora și o "fișă de parteneriat" trebuie adăugate la secțiunea A.

¹ Definiția întreprinderii legate din Legea nr. 346/2004.

² În cazul în care în situațiile financiare anuale consolidate nu există date privind numărul de personal, calculul se face prin cumularea datelor de la întreprinderile legate.

Cazul 2: Pentru fiecare întreprindere legată (inclusiv prin intermediul altor întreprinderi legate), se va completa o "fișă privind legătura dintre întreprinderi" și se vor adăuga datele din situațiile financiare anuale ale tuturor întreprinderilor legate, prin completarea tabelului B2 de mai jos.

Tabelul B2

Întreprinderea numărul:	Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)
1. *)			
2. *)			
3. *)			
4. *)			
5. *)			
Total			

NOTĂ

Datele rezultate în secțiunea "Total" din tabelul de mai sus se vor introduce la pct. 3 din tabelul „Calculul pentru tipurile de întreprinderi partenere sau legate” (privind întreprinderile legate)

*) Atașați câte o "fișă privind legătura dintre întreprinderi" pentru fiecare întreprindere.

FIȘA**privind legătura dintre întreprinderi nr. din tabelul B2, secțiunea B**

(numai pentru întreprinderile legate care nu sunt incluse în situațiile financiare anuale consolidate)

1. Date de identificare a întreprinderii

Denumirea întreprinderii

Adresa sediului social

Codul unic de înregistrare

Numele, prenumele și funcția

președintelui consiliului de administrație, directorului general sau echivalent

Date referitoare la întreprindere

Perioada de referință			
	Numărul mediu anual de salariați ¹	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)
Total			

Datele trebuie introduse în tabelul B2 din secțiunea B.**NOTĂ:**

Datele întreprinderilor legate cu întreprinderea solicitantă sunt extrase din situațiile financiare anuale și din alte date aferente acestora, consolidate dacă este cazul. La acestea se adaugă în mod proporțional datele oricărei eventuale întreprinderi partenere ale întreprinderii legate, situată imediat în aval sau în amonte de aceasta, dacă nu au fost deja incluse în situațiile financiare anuale consolidate.

Acest tip de întreprinderi partenere sunt considerate ca fiind întreprinderi direct partenere cu întreprinderea solicitantă. Datele aferente acestora și "fișa de parteneriat" trebuie introduse în secțiunea A.

¹ În cazul în care în situațiile financiare anuale consolidate nu există date privind numărul mediu anual de salariați, calculul se face prin cumularea datelor de la întreprinderile legate.

ANEXA 2.7

DECLARAȚIE ÎN VEDEREA CERTIFICĂRII EFECTULUI STIMULATIV

Subsemnatul/subsemnata (numele și prenumele
reprezentantului legal al instituției solicitante), în calitate de
(funcția reprezentantului legal al instituției solicitante)
al (denumirea instituției solicitante),

declar pe proprie răspundere că începerea lucrărilor sau activităților propuse spre finanțare în
cadrul proiectului cu titlul: “.....”, depus
la competiția (codul competiției), nu s-a produs înainte de depunerea
cererii de finanțare și a documentelor însoțitoare la OI Cercetare.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

Solicitant (Denumire)

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în organizație

Nume și prenume*

Semnătură

Ștampilă

Data (zi/ luna/ an)

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.8

DECLARAȚIE PRIVIND ÎNCADRAREA ÎN DEFINIȚIA ORGANIZAȚIEI DE CERCETARE

Subsemnatul/ subsemnata, (numele și prenumele reprezentantului legal al instituției solicitante), în calitate de (funcția reprezentantului legal al instituției solicitante) al (denumirea instituției solicitante), declar pe proprie răspundere că ***următoarele condiții sunt îndeplinite simultan:***

1. Organizația pe care o reprezintă este organizație de cercetare*, după cum urmează:

- ☐ Instituție de învățământ superior**;
- ☐ Instituție cu activitate principală cercetarea-dezvoltarea (cod CAEN 72), așa cum reiese din statut sau din actul juridic de înființare;
- ☐ Instituție cu activitate principală diseminarea la scară largă a rezultatelor unor activități CD prin predare, publicare sau transfer de cunoștințe;

2.

- ☐ Nu există agenți economici care pot exercita influență decisivă asupra organizației de cercetare;
- ☐ Există agenți economici care pot exercita influență decisivă asupra organizației de cercetare, dar aceștia nu au acces preferențial la capacitățile de cercetare ale organizației, și nici la rezultatele cercetării;

3.

- ☐ Organizația desfășoară exclusiv activități non-economice***;
- ☐ În afara activităților non-economice de bază, organizația desfășoară și activități economice **pur auxiliare******, dar în bilanț sau în balanța cu situația analitică, activitățile non-economice, costurile, veniturile și finanțarea acestora sunt prezentate separat de activitățile economice.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în organizație

Nume și prenume

(Se va completa cu majuscule și fără abrevieri)

Semnătură și ștampilă

*) „**Organizație de cercetare și diseminare a cunoștințelor**” (pe scurt organizație de cercetare) înseamnă o entitate (cum ar fi universitățile sau institutele de cercetare, agențiile de transfer de tehnologie, intermediarii pentru inovare, entitățile de colaborare fizice sau virtuale orientate spre cercetare), indiferent de statutul său juridic (organizație de drept public sau privat) sau de modalitatea de finanțare, al cărei obiectiv principal este de a efectua în mod independent cercetare fundamentală, cercetare industrială sau dezvoltare experimentală sau de a disemina la scară largă rezultatele unor astfel de activități prin predare, publicare sau transfer de cunoștințe. În cazul în care entitatea desfășoară și activități economice, finanțarea, costurile și veniturile activităților economice respective trebuie să fie contabilizate separat. Întreprinderile care pot exercita o influență decisivă asupra unei astfel de entități, de exemplu, în calitate de acționari sau asociați, nu pot beneficia de acces preferențial la rezultatele generate de aceasta.

) Inclusiv **spitalele clinice cu secții clinice universitare definite în Legea nr. 95/2006 privind Reforma în domeniul sănătății, cu modificările și completările ulterioare. Secțiile clinice universitare sunt secțiile de spital în care se desfășoară activități de asistență medicală, învățământ medical, cercetare științifică medicală și de educație medicală continuă. Institutele, centrele medicale și spitalele de specialitate, care au în componență o secție clinică universitară sunt spitale clinice.

***)) Prin **activități non-economice** se înțeleg:

(a) activitățile de bază ale organizațiilor de cercetare, în special:

- activitățile de formare în vederea sporirii și îmbunătățirii calificării resurselor umane;
- activitățile CD independente în vederea dobândirii unor cunoștințe mai vaste și a unei înțelegeri mai bune, inclusiv proiectele de colaborare în domeniul CD în cadrul cărora organizația de cercetare se angajează în colaborare efectivă;
- diseminarea la scară largă a rezultatelor cercetării, în mod neexclusiv și nediscriminatoriu, de exemplu prin predarea acestora, prin baze de date cu acces liber, publicații deschise sau programe informatice gratuite;

(b) activitățile de transfer de cunoștințe, în cazul în care acestea sunt efectuate fie de organizația de cercetare (inclusiv departamentele sau filialele acesteia), fie în comun cu astfel de entități sau în numele acestora și în cazul în care toate profiturile din activitățile respective sunt reinvestite în activitățile de bază ale organizației de cercetare. Caracterul non-economic al activităților nu este periclitat de contractarea prestării de servicii corespunzătoare către părți terțe prin intermediul unor licitații deschise.

****) Activitatea economică este **pur auxiliară** atunci când corespunde unei activități care este legată direct de funcționarea organizației de cercetare și este necesară pentru aceasta sau care este legată intrinsec de utilizarea non-economică principală a acesteia și care are un domeniu de aplicare limitat. Se va considera că așa stau lucrurile atunci când activitățile economice consumă exact aceiași factori (de exemplu, materiale, echipamente, forță de muncă și capital fix) ca și activitățile non-economice, iar capacitatea alocată în fiecare an unor astfel de activități economice nu depășește 20 % din capacitatea anuală globală a entității respective. Închirierea de echipamente sau de laboratoare către întreprinderi, furnizarea de servicii către întreprinderi sau desfășurarea de activități de cercetare contractuală **sunt** activități economice.

ANEXA 2.9

Declarație pe proprie răspundere privind ajutoare *de minimis*

Declar că ajutoarele “de minimis” de care am beneficiat în cursul prezentului an fiscal ____ și cu doi ani fiscali în urmă sunt de : _____.

Sume primite ca ajutor “de minimis”:

Nume proiect	An fiscal	Suma “de minimis” (Euro)*
TOTAL=		

*) Valoarea calculată la momentul acordării ajutorului

Declarația include ajutoarele de care au beneficiat solicitantul și toate întreprinderile cu care acesta întreține cel puțin una dintre relațiile următoare:

- i. o întreprindere deține majoritatea drepturilor de vot ale acționarilor sau ale asociaților unei alte întreprinderi;
- ii. o întreprindere are dreptul de a numi sau revoca majoritatea membrilor organelor de administrare, de conducere sau de supraveghere ale unei alte întreprinderi;
- iii. o întreprindere are dreptul de a exercita o influență dominantă asupra altei întreprinderi în temeiul unui contract încheiat cu întreprinderea în cauză sau în temeiul unei prevederi din contractul de societate sau din statutul acesteia;
- iv. întreprindere care este acționar sau asociat al unei alte întreprinderi și care controlează singură, în baza unui acord cu alți acționari sau asociați ai acelei întreprinderi, majoritatea drepturilor de vot ale acționarilor sau ale asociaților întreprinderii respective.

În cazul fuziunilor sau al achizițiilor, declarația include și ajutoarele anterioare acordate tuturor întreprinderilor care fuzionează.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

Data: (ZI/LUNA/AN)	
Reprezentantul legal	Funcție
	Nume și prenume **
	Semnătura
	Stampila
Directorul de proiect	Nume și prenume **
	Semnătura

**) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.10

Declarație pentru întreprindere nou-înființată inovatoare

Subsemnatul/subsemnata (numele și prenumele
reprezentantului legal al instituției solicitante), în calitate de
(funcția reprezentantului legal al instituției solicitante) al
(denumirea instituției solicitante), declar pe proprie răspundere că:

(denumirea instituției solicitante)

1. este întreprindere mică
2. este înființată cu maximum 5 ani înainte de anul depunerii propunerii de proiect
3. nu a fost și nu este cotate în lista oficială a unei burse de valori
4. nu a distribuit încă profituri
5. nu s-a format printr-o fuziune
6. nu a mai primit ajutor de stat pentru „întreprindere nou-înființată”
7. nu a beneficiat de asistență financiară prin operațiunea O233 întreprinderi nou create inovatoare în cadrul Axei 2 a POS-CCE în perioada de programare 2007-2013.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în organizație

Nume și prenume*

Semnătură

Ștampilă

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.11

Declarație pe proprie răspundere privind valoarea precomenzilor și contractelor

Subsemnatul/subsemnata (numele și prenumele reprezentantului legal al instituției solicitante), în calitate de (funcția reprezentantului legal al instituției solicitante) al (denumirea întreprinderii solicitante),
declar pe proprie răspundere că:

- 1) întreprinderea solicitantă are pre-contracte referitoare la produsele/serviciile/tehnologiile care fac obiectul propunerii de proiect cu titlul, depusă la competiția în valoare cel puțin egală cu asistența financiară solicitată prin proiect în valoare de lei,
- 2) dacă în perioada de desfășurare a proiectului și perioada de durabilitate nu voi realiza venituri din pre-contractele menționate în tabelul de mai jos sau pre-contractele similare referitoare la produsele/serviciile/tehnologiile care au făcut obiectul prezentei propuneri de proiect în valoare cel puțin egală cu valoarea asistenței financiare primite prin proiect, mă oblig să returnez diferența dintre asistența financiară nerambursabilă primită în cadrul proiectului și veniturile realizate.

Atașez/anexez următoarele pre-contracte:

Opis

Nr. crt.	Tipul documentului	Valoarea	Perioada de derulare

Pe copiile după pre-contracte trebuie înscrisă mențiunea CONFORM CU ORIGINALUL însoțită de numele în clar al reprezentantului legal, semnată și ștampilată.

Declarație pe proprie răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice.

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în organizație

Nume și prenume*

Semnătură

Ștampilă

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 2.12

Declarație privind contracte directe ale solicitantului cu întreprinderi pe domeniul proiectului din ultimii 5 ani

Instituția solicitantă:

Reprezentant legal al instituției solicitante: (numele și prenumele)

Funcția (funcția reprezentantului legal al instituției solicitante)

<i>Nr. crt.</i>	<i>Denumirea întreprinderii cu care instituția solicitantă a încheiat un contract direct*</i>	<i>Forma juridică de organizare a întreprinderii</i>	<i>Domeniul în care se încadrează tematica contractului**</i>	<i>Nr și data semnării contractului</i>	<i>Valoarea contractului (lei)</i>

*) În sensul prezentei propuneri de proiect prin întreprindere se înțelege o entitate juridică ce desfășoară o activitate economică constând în a oferi produse sau servicii pe o piață dată, indiferent de statutul său juridic sau dacă aceasta are sau nu scop lucrativ.

**) Conform punctului 4.1 din Cererea de Finanțare.

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în organizație

Nume și prenume

(Se va completa cu majuscule și fără abrevieri)

Semnătură și stampilă

ANEXA 2.13- Lista întreprinderilor care și-au exprimat interesul pentru realizarea unui parteneriat de transfer de cunoștințe cu solicitantul și Model Expresie de Interes a întreprinderii

Anexa 2.13.1

Lista întreprinderilor care au transmis Expresii de Interes

Lista întreprinderilor care au transmis Expresii de Interes privind realizarea unui parteneriat de transfer de cunoștințe cu (denumirea instituției solicitante) în cadrul proiectului (titlul proiectului):

Nr. crt.	Denumirea întreprinderii	Forma juridică de organizare a întreprinderii	Cod CAEN*	Formă contract**	Domeniul/sub-domeniul contractului***	Valoarea eligibilă estimativă a contractului (lei)

*) codul CAEN al întreprinderii relevant pentru domeniul/sub-domeniul contractului.

**) contract direct pentru activități tip B și/sau C, respectiv contract de colaborare pentru activități tip D.

***) conform domeniului/domeniilor propunerii de proiect așa cum este specificat în cererea de finanțare.

Sunt atașate aceste liste Expresiile de Interes primite de la întreprinderi, în original.

Pe data de ..., (denumirea instituției solicitante) a afișat pe site-ul instituției la pagina un anunț prin care a făcut cunoscută propunerea de proiect și domeniile cărora li se adresează, invitând întreprinderile să-și exprime interesul pentru colaborare.

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în organizație

Nume și prenume

(Se va completa cu majuscule și fără abrevieri)

Semnătură și ștampilă

Anexa 2.13.2

Expresie de Interes privind pentru realizarea unui parteneriat de transfer de cunoștințe

Subsemnatul/subsemnata (numele și prenumele reprezentantului legal al întreprinderii), în calitate de (funcția reprezentantului legal al întreprinderii) al (denumirea întreprinderii), organizată ca (forma juridică de organizare a întreprinderii),

declar interesul (denumirea întreprinderii) pentru realizarea unui parteneriat de transfer de cunoștințe cu (denumirea organizației de cercetare solicitante) în cadrul proiectului (titlul proiectului) pentru următoarele activități:

<i>Nr. crt.</i>	<i>Scopul parteneriatului</i>	<i>Cod CAEN*</i>	<i>Forma parteneriatului**</i>	<i>Data estimativă a începerii activităților</i>	<i>Domeniul/sub-domeniul contractului***</i>	<i>Valoarea eligibilă estimativă a contractului (lei)</i>

*) codul CAEN al întreprinderii relevant pentru domeniul/sub-domeniul contractului.

**) contract direct pentru activități tip B și/sau C, respectiv contract de colaborare pentru activități tip D.

***) conform domeniului/domeniilor propunerii de proiect așa cum este specificat în cererea de finanțare.

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată în întreprindere

Nume și prenume

(Se va completa cu majuscule și fără abrevieri)

Semnătură și ștampilă

ANEXA 3 - LISTA DOMENIILOR SI SUBDOMENIILOR DE SPECIALIZARE INTELGENTA SI SANATATE

Domenii și subdomenii de specializare inteligentă și sănătate

1. BIOECONOMIE

1.1. Agro-alimentare

- 1.1.1. Produse alimentare sigure, accesibile și optimizate nutrițional
- 1.1.2. Dezvoltarea de noi produse, practici, procese și tehnologii în sectorul horticol
- 1.1.3. Adaptarea sectorului de zootehnie, medicină veterinară, pescuit, acvacultură și sericicultură, la provocările secolului XXI
- 1.1.4. Dezvoltarea durabilă a sectorului forestier, creșterea competitivității acestuia și a calității vieții
- 1.1.5. Dezvoltarea durabilă a producției culturilor de câmp adaptate impactului schimbărilor climatice globale

1.2. Bioenergie – biogaz, biomasă, biocombustibil

1.3. Biotehnologii

- 1.3.1. Bionanotehnologii
- 1.3.2. Biotehnologii de mediu
- 1.3.3. Biotehnologii agro-alimentare
- 1.3.4. Biotehnologii industriale
- 1.3.5. Biotehnologii medicale și farmaceutice
- 1.3.6. Bioanaliza

1.4. Știința medicamentului

- 1.4.1 Evaluarea in vitro/ in vivo în procesul de proiectare a medicamentelor generice
- 1.4.2 Modelarea matematică pentru corelarea datelor in vitro cu cele in vivo, în vederea dezvoltării de metode alternative, biorelevante, la metodele in vivo
- 1.4.3 Forme farmaceutice cu acțiune sistemică, locală și de transport la țintă și tehnologiile aferente, pentru optimizarea profilului biofarmaceutic și farmacocinetic
- 1.4.4 Design molecular (bio)sinteză, semi-sinteză, screening de înaltă performanță
- 1.4.5 Biodiversitatea și abordarea holistică a interrelației microorganismelor cu mediul, animalele și omul.
- 1.4.6 Monitorizarea răspândirii transfrontaliere a microorganismelor înalt patogene cu potențial de răspândire în masă.

2. TEHNOLOGII INFORMATIONALE ȘI DE COMUNICATII, SPAȚIU ȘI SECURITATE

2.1. Tehnologii informaționale și de comunicații

- 2.1.1 Analiza, managementul și securitatea datelor de mari dimensiuni
- 2.1.2 Internetul viitorului
- 2.1.3 Tehnologii, instrumente și metode pentru dezvoltarea de software
- 2.1.4 Calcule de înaltă performanță și noi modele computaționale

2.2. Spațiu

- 2.2.1 Aplicații spațiale dedicate (Observarea Terrei, GNSS, Satcom)
- 2.2.2 Aplicații spațiale integrate

2.3. Securitate

- 2.3.1 Metode și tehnologii inovative pentru combaterea transfrontalieră a terorismului, crimei organizate, traficului ilegal de bunuri și persoane
 - Cercetare în domeniile electronică, mecanică, fonică, ICT, sisteme inteligente, nanotehnologie pentru dezvoltarea de echipamente de securitate
- 2.3.2 Evaluarea și reducerea riscului la dezastre – (modelarea și simularea dinamicii sistemelor generatoare de hazard; dezvoltarea tehnicilor de monitorizare și cartare interactive; optimizarea sistemelor rapide de evaluare și luare a deciziei; dezvoltarea sistemelor suport de decizie în vederea integrării în rețelele europene; dezvoltarea unor soluții inovative de protecție antiseismică, eficiente, funcționale și economice pentru zonele seismice din România)
- 2.3.3 Infrastructuri și servicii critice (creșterea rezilienței și reducerii vulnerabilității sistemelor „Smart-Grid”; protecția sistemelor de control industrial; securitatea informatică a infrastructurilor și serviciilor critice; sistemele de intelligence)

OBSERVAȚIE:

Pentru proiectele de cercetare cu dublă utilizare evaluarea propunerilor va aprecia preponderent cazul aplicațiilor civile.

3. ENERGIE, MEDIU ȘI SCHIMBĂRI CLIMATICE

3.1. Energie

- 3.1.1 Creșterea eficienței energetice la generare, transport și distribuție și la consumator
- 3.1.2 Resurse energetice convenționale, neconvenționale și regenerabile
- 3.1.3 Tehnologii inovative de stocare a energiei
- 3.1.4 Tehnologii curate de producere a energiei pe baza combustibililor fosili
- 3.1.5 Instalații energetice de generație nouă

3.2. Mediu și schimbări climatice

- 3.2.1 Utilizarea optimă a resurselor convenționale și neconvenționale de apă
- 3.2.2 Gestionarea riscului indus de schimbările climatice asupra resurselor

3.3. Sisteme inteligente

- 3.3.1 Orașul inteligent

4. ECO-NANO-TEHNOLOGII ȘI MATERIALE AVANSATE

4.1. Echipamente de transport

- 1.1.1 Noi generații de vehicule și tehnologii ecologice și eficiente energetic

4.2 Echipamente pt producerea de bioresurse

- 4.2.1 Tehnologii, echipamente și sisteme tehnice pentru producția de bioresurse

4.3. Tehnologii de depoluare

- 4.3.1 Tehnologii de depoluare și valorificare a deșeurilor

4.4. Materiale

- 4.4.1 Substituția materialelor critice și creșterea duratei de funcționare a materialelor prin acoperiri funcționale
- 4.4.2 Materiale polimerice, nanomateriale, nanotehnologii
- 4.4.3 Materiale și tehnologii pentru sănătate
- 4.4.4 Materiale pentru energie
- 4.4.5 Materiale pentru dezvoltarea infrastructurii, construcțiilor și mijloacelor de transport
- 4.4.6 Materiale avansate și tehnologii destinate aplicațiilor de nișă ale economiei

5. SĂNĂTATE

- 5.1 Diagnostic precoce, tratament personalizat, monitorizare și prognostic în oncologie
- 5.2 Diagnosticul rapid al bolilor infecțioase emergente și rare, identificarea unor markeri moleculari de monitorizare a răspândirii paneuropene
- 5.3 Îmbătrânire sănătoasă, stil de viață și sănătate publică
- 5.4 Medicină reproductivă, medicină materno-fetala și perinatală
- 5.5 Cercetarea bolilor neurodegenerative și neuroinflamatorii
- 5.6 Studierea și metode de diagnoză și tratament pentru cele mai răspândite cauze de mortalitate și morbiditate din România
- 5.7 Terapie personalizată / de grup și monitorizare terapeutică
- 5.8 Personalizarea terapiei medicamentoase pe baza datelor farmacocinetice, farmacogenomice și corelațiilor farmacocinetice-farmacodinamice. Prevenirea rezistenței la chimioterapie
- 5.9 Evaluarea calității și a riscului utilizării neraționale la nivel populațional a medicamentelor și suplimentelor alimentare
- 5.10 Farmacologie și toxicologie sistemică cantitativă: corelare, modelare și predicție
- 5.11 Dezvoltarea de noi substanțe active și medicamente mai bune prin design, formulare și control

Anexa 3.1 – Lista sectoarelor economice

Conform Strategiei Naționale de Competitivitate	
Rol economic important și cu influență asupra ocupării	Turism și ecoturism
	Textile și pielărie
	Lemn și mobilă
	Industrii creative
Dinamica competitivă	Industria auto și componente
	Tehnologia informațiilor și comunicațiilor
	Procesarea alimentelor și a băuturilor
Inovare, dezvoltare tehnologică și valoare adăugată	Sănătate și produse farmaceutice
	Energie și management de mediu
	Bioeconomie (agricultură, silvicultură, pescuit și acvacultură), biofarmaceutică și biotehnologii
Altele	

ANEXA 4

Notă de fundamentare privind valorile cuprinse în bugetele orientative din Cererea de Finanțare

Nota de fundamentare trebuie să conțină:

- Justificări/fundamentări pentru valorile solicitate (pentru lucrări și bunuri din cererea de finanțare depusă);
- Prețurile orientative care au stat la baza fundamentărilor;
- Oferte de preț, care au stat la baza stabilirii bugetelor orientative (minim 2 oferte - se transmit împreună cu nota de fundamentare, scanate, în format electronic).

Datele din nota de fundamentare trebuie să fie corelate cu tabelul de achiziții 7.4 și tabelul 8.1 din cererea de finanțare.

Cod	Denumire cheltuială (conform tabelului 8.1)	Număr	Prețuri orientative (lei)	Fundamentare 2 oferte- se va trece doar numărul de înregistrare oferte la solicitant	Justificare privind necesitatea acestor cheltuieli în proiect pentru atingerea obiectivelor

Data

zi...../lună...../an.....

(Reprezentant Legal)

Funcția ocupată

Nume și prenume*

Semnătura

*) Se va completa cu majuscule și fără abrevieri

ANEXA 5.1 - MODEL DE STUDIU DE FEZABILITATE/ DALI

Model studiu de fezabilitate

Acest model este obligatoriu, conform HG nr.28/09.01.2008 pentru aprobarea conținutului-cadru al documentației tehnico-economice aferente investițiilor publice, precum și a structurii și metodologiei de elaborare a devizului general pentru obiective și lucrări de intervenții, publicată în MO nr. 48/22.01.2008

A. PIESE SCRISE

Date generale

Denumirea obiectivului de investiții

- Amplasamentul (județul, localitatea, strada, numărul)
- Titularul investiției
- Beneficiarul investiției
- Elaboratorul studiului

Informații generale privind proiectul

Situația actuală și informații despre entitatea responsabilă cu implementarea proiectului

Descrierea investiției

Concluziile studiului de prefezabilitate sau ale planului detaliat de investiții pe termen lung (în cazul în care au fost elaborate în prealabil) privind situația actuală, necesitatea și oportunitatea promovării investiției, precum și scenariul tehnico-economic selectat

Scenariile tehnico-economice prin care obiectivele proiectului de investiții pot fi atinse (în cazul în care, anterior studiului de fezabilitate, nu a fost elaborat un studiu de prefezabilitate sau un plan detaliat de investiții pe termen lung):

Scenarii propuse (minim două)

Scenariul recomandat de către elaborator

Avantajele scenariului recomandat

Descrierea constructivă, funcțională și tehnologică, după caz

Date tehnice ale investiției

Zona și amplasamentul

Statutul juridic al terenului care urmează să fie ocupat

Situația ocupărilor definitive de teren: suprafață totală, reprezentând terenuri din intravilan/ extravilan;

Studii de teren:

studii topografice cuprinzând planuri topografice cu amplasamentele reperelor, liste cu repere în sistem de referință național;

studiu geotehnic cuprinzând planuri cu amplasamentul forajelor, fișelor complexe cu rezultatele determinărilor de laborator, analiza apei subterane, raportul geotehnic cu recomandările pentru fundare și consolidări;

alte studii de specialitate necesare, după caz.

Caracteristicile principale ale construcțiilor din cadrul obiectivului de investiții, specifice domeniului de activitate și variantele constructive de realizare a investiției cu recomandarea variantei optime pentru aprobare

Situația existentă a utilităților și analiza de consum
Necesarul de utilități pentru varianta propusă promovării
Soluții tehnice de asigurare cu utilități
Concluziile evaluării impactului asupra mediului
Durata de realizare și etapele principale; Graficul de realizare a investiției

Costurile estimative ale investiției

Valoarea totală cu detalieri pe structura devizului general

- Eșalonarea costurilor coroborate cu graficul de realizare a investiției

Analiza cost-beneficiu

- Identificarea investiției și definirea obiectivelor, inclusiv specificarea perioadei de referință
<se vor prelua ipotezele de lucru din:
 - Capitolul Proiecții financiare din cadrul *Anexei 5.4 Plan de afaceri*, în cazul proiectelor din secțiunea A
SAU
 - *Anexa 5.6 Model proiecții financiare*, în cazul proiectelor din secțiunea F)>
- Analiza opțiunilor
- Analiza financiară, inclusiv calcularea indicatorilor de performanță financiară: fluxul cumulat, valoarea actuală netă, rata internă de rentabilitate și raportul cost-beneficiu
<se vor prelua concluziile/rezultatele din:
 - Capitolul Proiecții financiare din cadrul *Anexei 5.4 Plan de afaceri*, în cazul proiectelor din secțiunea A
SAU
 - *Anexa 5.6 Model proiecții financiare*, în cazul proiectelor din secțiunea F)>
- Analiza economică, inclusiv calcularea indicatorilor de performanță economică: valoarea actuală netă, rata internă de rentabilitate și raportul cost-beneficiu (*doar în cazul proiectelor majore*)
- Analiza de sensibilitate
- Analiza de risc

Sursele de finanțare a investiției

Sursele de finanțare a investițiilor se constituie în conformitate cu legislația în vigoare și constau din fonduri proprii, credite bancare, fonduri de la bugetul de stat/ bugetul local, credite externe garantate sau contractate de stat, fonduri externe nerambursabile și alte surse legal constituite

Estimări privind forța de muncă ocupată prin realizarea investiției

Număr de locuri de muncă create în faza de execuție

Număr de locuri de muncă create în faza de operare

Principalii indicatori tehnico-economici ai investiției

Valoarea totală (INV), inclusiv TVA (mii lei)

(în prețuri – luna, anul, 1Euro = ...lei)

din care:

- Construcții montaj (C+M)
- Eșalonarea investiției (INV/C+M)
- Anul I
- Anul II
-
- Durata de realizare (luni)
- Capacități (în unități fizice și valorice)
- Alți indicatori specifici domeniului de activitate în care este realizată investiția, după caz

Avize și acorduri de principiu

Avizul beneficiarului de investiție privind necesitatea și oportunitatea investiției

- Certificatul de urbanism
- Avize de principiu privind asigurarea utilităților (energie termică și electrică, gaz metan, apă-canal, telecomunicații etc.)
- Acordul de mediu
- Alte avize și acorduri de principiu specifice

B. PIESE DESENATE

Plan de amplasare în zonă (1:25000 – 1:5000)

- Plan general (1:2000 – 1:500)
- Planuri și secțiuni generale de arhitectură, rezistență, instalații, inclusiv planuri de coordonare a tuturor specialităților ce concură la realizarea proiectului.
- Planuri speciale, profile longitudinale, profile transversale, după caz

Conținutul cadru al documentației de avizare a lucrărilor de intervenții

Acest model este obligatoriu conform HG nr. 28/09.01.2008 pentru aprobarea conținutului-cadru al documentației tehnico-economice aferente investițiilor publice, precum și a structurii și metodologiei de elaborare a devizului general pentru obiective și lucrări de intervenții, publicată în MO nr. 48/22.01.2008

A. PIESE SCRISE

Date generale

Denumirea obiectivului de investiții

- Amplasamentul (județul, localitatea, strada, numărul)
- Titularul investiției
- Beneficiarul investiției
- Elaboratorul studiului

Descrierea investiției

Situația existentă a obiectivului de investiții

Starea tehnică, din punct de vedere al asigurării cerințelor esențiale de calitate în construcții, potrivit legii

Valoarea de inventar a construcției

Actul doveditor al forței majore, după caz

Concluziile raportului de expertiză tehnică/ audit energetic

Prezentarea a cel puțin 2 opțiuni

Recomandarea expertului/ auditorului energetic asupra soluției optime din punct de vedere tehnic și economic, de dezvoltare în cadrul documentației de avizare a lucrărilor de intervenții

Date tehnice ale investiției

Descrierea lucrărilor de bază și a celor rezultate ca necesare de efectuat în urma finalizării lucrărilor de bază

- Descrierea, după caz, a lucrărilor de modernizare efectuate în spațiile consolidate/ reabilite/ reparate
- Consumuri de utilități
Necesarul de utilități rezultate, după caz în situația executării unor lucrări de modernizare
Estimări privind depășirea consumurilor inițiale de utilități

Durata de realizare și etapele principale

Graficul de realizare a investiției

Costurile estimative ale investiției

Valoarea totală cu detalierea pe structura devizului general

- Eșalonarea costurilor coroborate cu graficul de realizare a investiției

Indicatori de apreciere a eficienței economice

Analiza comparativă a costului realizării lucrărilor de intervenții față de valoarea de inventar a construcției

Sursele de finanțare a investiției

Sursele de finanțare a investițiilor se constituie în conformitate cu legislația în vigoare și constau din fonduri proprii, credite bancare, fonduri de la bugetul de stat/ bugetul local, credite externe garantate sau contractate de stat, fonduri externe nerambursabile și alte surse legal constituite.

Estimări privind forța de muncă ocupată prin realizarea investiției

Număr de locuri de muncă create în faza de execuție

Număr de locuri de muncă create în faza de operare

Principalii indicatori tehnico-economici ai investiției

Valoarea totală (INV), inclusiv TVA (mii lei)

(în prețuri – luna, anul, 1 Euro = ...lei)

din care:

- Construcții montaj (C+M)
- Eșalonarea investiției (INV/C+M)
- Anul I
- Anul II
-
- Durata de realizare (luni)
- Capacități (în unități fizice și valorice)
- Alți indicatori specifici domeniului de activitate în care este realizată investiția, după caz

Avize și acorduri de principiu

Certificatul de urbanism

- Avize de principiu privind asigurarea utilităților (energie termică și electrică, gaz metan, apă-canal, telecomunicații etc.)
- Acordul de mediu
- Alte avize și acorduri de principiu specifice tipului de intervenție

B. PIESE DESENATE

Plan de amplasare în zonă (1:25000 – 1:5000)

- Plan general (1:2000 – 1:500)
- Planuri și secțiuni generale de arhitectură, rezistență, instalații, inclusiv planuri de coordonare a tuturor specialităților ce concură la realizarea proiectului.
- Planuri speciale, profile longitudinale, profile transversale, după caz

ANEXA 5.2 - MODEL DE STUDIU DE IMPACT

1. Prezentarea de ansamblu a proiectului de cercetare

- .1. Situația generală pe plan național și mondial în domeniul științific în care este propus proiectul
- .2. Obiective științifice generale și specifice ale proiectului
- .3. Estimarea generală a impactului potențial al rezultatelor cercetării
- .4. Perioada de realizare și etapizarea cercetării
- .5. Planificarea managementului proiectului
- .6. Experiența conducătorului de proiect: CV, rezultate recente etc.

2. Impactul științific al proiectului

- .1. Evoluțiile specifice ale cercetării din domeniul de studiu. Identificarea “petelor albe” de pe harta cunoașterii în domeniul abordat. Contribuții la dezvoltarea cunoașterii în domeniu.
- .2. Interdisciplinaritatea proiectului și posibilele aplicații în domenii conexe
- .3. Potențialul generat de rezultatele proiectului și posibilitatea de aplicare a rezultatelor
- .4. Analiza riscurilor științifice în derularea proiectului și sugerarea unei abordări de management al acestor riscuri

3. Impactul social al proiectului

- .1. Descrierea principalelor probleme sociale pe care proiectul de cercetare le poate soluționa
- .2. Identificarea grupurilor țintă
- .3. Efectele directe și indirecte ale proiectului asupra comunității. Estimarea evoluției indicatorilor de tip social ca urmare a implementării proiectului.
- .4. Analiza riscurilor sociale în derularea proiectului și sugerarea unei abordări de management al acestor riscuri

4. Impactul economic

- .1. Impactul economic potențial al proiectului
- .2. Identificarea domeniilor economice care pot prelua în fabricație/producție/prestare de servicii rezultatele cercetării
- .3. Impact economic estimat în domeniile beneficiare cheie
- .4. Prezentarea grupurilor țintă (consumatori și producători) care pot beneficia de rezultatele cercetării și cuantificarea potențialelor beneficii / costuri
- .5. Analiza riscurilor economice și financiare în derularea proiectului și sugerarea unei abordări de management al acestor riscuri

5. Concluzii pe baza analizelor de impact propuse

ANEXA 5.3 - MODEL DE STUDIU DE PIAȚĂ

Scopul Studiului de piață este de a dimensiona și evalua piața țintă a proiectului, de a evalua necesitățile clienților și de a identifica cererea potențială sau cerere pentru rezultatele cercetării.

1. Analiza sectorului/industriei din aria geografică de intervenție a proiectului

- Identificarea și descrierea sectorului/industriei în care vă desfășurați activitatea
- Mărimea actuală a sectorului/industriei în care va desfășurați activitatea (folosiți date statistice relevante și concise care să susțină necesitatea implementării proiectului)
- Tendințele de evoluție la nivel național/internațional în acest sector privind nivelul CDI și evoluția preconizată
- Care sunt factorii economici, politici, legislativi, tehnologici, sociali care au o influență directă asupra dinamicii ramurii?

2. Analiza pieței țintă

- Descrierea produsului/serviciului care se va concretiza ca rezultat al cercetării (esența produsului, atributele produsului, produsul completat). Descrierea ciclului de utilizare a produselor
- Identificarea și descrierea pieței țintă (segmentul de piață/grupul țintă căruia se adresează serviciul/produsul rezultat în urma investiției)
- Dimensiunea pieței țintă (mărimea pieței țintă, nevoi și tendințele de evoluție)
- Identificarea și analiza necesităților clienților existenți și potențiali. Dimensionarea pieței potențiale.

3. Analiza mediului concurențial

- Analiza mediului concurențial care va cuprinde:
 - principalii competitori direcți și modul de pătrundere al acestora pe piață;
 - cota de piață și mărimea competitorilor;
 - descrierea produsele/procese/serviciile lor comparativ cu cele ale Solicitantului;
 - modul de promovare a produselor/proceselor/serviciilor;
 - bariere de intrare (brevete, mărci private, tehnologii etc.)
- Avantajele competitive ale Solicitantului (cum se evidențiază calitățile, beneficiile și avantajele noilor produse /procese/servicii, ca urmare a implementării rezultatelor de cercetare/dezvoltare experimentală/cunoștințe tehnice/brevete, față de cel al competitorilor)

ANEXA 5.3.1- MODEL STUDIU DE PIAȚĂ (Parteneriate pentru transfer de cunoștințe)

Studiul de piață trebuie să fie specific fiecărui proiect și să includă informații despre:

- nevoile identificate în domeniul/domeniile proiectului, cererea pentru rezultatele de cercetare pe care le poate oferi solicitantul, beneficiarii acestor rezultate, ceilalți competitori de pe piață, interesul pentru rezultatele pe termen lung ale proiectului.

1. Acest studiu va evidenția mediul socio-economic din domeniul/domeniile proiectului și va arata în ce măsură realizarea proiectului contribuie la realizarea priorităților identificate în strategii sectoriale și regionale de dezvoltare.

1.1. Studiul de piață este în special, bi-dimensional și presupune:

1.1.1. Analiza dimensiunii economice (indicatorii economici)

1.1.2. Analiza dimensiunii sociale (indicatorii sociali)

1.2. Analiza celor două dimensiuni presupune identificarea acelor paramentrii specifici pentru fiecare dimensiune care sunt relevanți pentru aplicație și deasemenea relația între ambele dimensiuni, dacă este cazul.

1.3. Studiul de piață trebuie să fie relevant pentru scopurile și obiectivele proiectului în special legat de analiza indicatorilor și de impactul asupra domeniului în care acesta este implementat.

1.4. Coroborarea datelor cu mediul economic din aria geografică a proiectului și cu strategiile locale/regionale de dezvoltare reprezintă informații necesare pentru o buna evaluare.

2. Ce tipuri de produse (bunuri/servicii) și procese vor rezulta în urma proiectului?

2.1. Studiul de piață trebuie să identifice care sunt partenerii economici potențiali ai proiectului și ce produse și/sau procese noi vor fi introduse pe piață ca urmare a proiectului propus.

2.2. Identificarea produselor și proceselor trebuie să fie precisă. Este recomandat să fie parcurși următorii pași:

2.2.1. Descrierea elementului economic

2.2.2. Identificarea cantitativă a elementului economic

2.2.3. Identificarea calitativă a elementului economic.

3. Răspunde proiectul la o cerere concretă identificată pe piața internă sau externă? În ce măsură? Este identificat un grup țintă sau un grup demografic țintă? Care sunt resursele necesare pentru a procura produsele/serviciile rezultate după realizarea proiectului?

3.1. Identificarea elementelor economice introduse pe piață ca urmare a proiectului trebuie să completeze nevoi reale ale pieței existente. În consecință, o identificare precisă a segmentului de piață sau a nișei de piață este necesară.

3.2. Este recomandat de a fi luată în considerare următoarea abordare pentru descrierea segmentului de piață:

3.2.1. Descrierea nișei de piață

3.2.2. Descrierea ciclului de utilizare a produselor elementelor economice

Evaluarea nevoilor și Analiza cererii sunt părțile principale ale studiului de piață pentru acest tip de proiect.

ANEXA 5.4 - MODEL DE PLAN DE AFACERI

Denumire întrerpindere.....

Adresa completa a sediului social.....

Cod unic de inregistrare.....

Nr inmatriculare la Oficiul Registrului Comertului.....

A. DESCRIEREA ACTIVITATII CURENTE

1. Descrierea activității curente

- 1.1 Scurt istoric al organizației
- 1.2 Descrierea activității curente (produse/servicii), politica de aprovizionare, clienții;
- 1.3 Experiența anterioară în gestionarea de proiecte cu finanțare publică (fonduri naționale, fonduri europene, alte fonduri publice), dacă este cazul
- 1.4 Descrierea activității/rolului întreprinderii în cadrul clusterului de inovare/parcului științific/parcului tehnologic/zona tehnologică etc din care aceasta face parte

2. Descrierea activității de CD

- 2.1 Descrierea activităților de CD, evoluția venituri și cheltuieli din activitatea de CD pe ultimii 2 ani
- 2.2 Descrierea infrastructurii existente de CD (*laboratoare, centre de cercetări, echipamente deținute, brevete, patente*)
- 2.3 Personal propriu⁶ alocat activității de CD (număr, specialități, calificări, competente, experiența)
- 2.4 Experiența sau competente în domeniul⁷ în care se dorește realizarea investiției

B. DESCRIEREA PROIECTULUI

3. Prezentarea proiectului

- 3.1 Justificarea necesității proiectului (oportunitățile sau constrângerile identificate în strânsă legătura cu punctele tari/slabe ale întreprinderii)
- 3.2 Justificarea modalității în care investiția contribuie la dezvoltarea de noi activități și/sau direcții de cercetare, precum și contribuția lor la crearea de valoare adăugată din punct de vedere științific și economic. Modul în care investiția propusă va contribui la obținerea de rezultate direct aplicabile pe piață. Descrierea modului în care proiectul va sprijini/încuraja dezvoltarea de proiecte cu parteneri internaționali sau cu parteneri din cadrul grupării economice din care întreprinderea face parte, atât pentru activități de CDI cât și pentru dezvoltarea de noi tehnologii/servicii/produse.
- 3.3 Contribuția investiției CD la creșterea competitivității domeniului căruia i se adresează proiectul

⁶ Angajat cu contract de muncă

⁷ Unul dintre domeniile de specializare inteligentă sau sănătate în conformitate cu anexa 3

3.4 Descrierea tehnica a proiectului

Nota 1: *În cazul este necesară obținerea unei autorizații de construire, se va elabora documentația tehnico-economică prevăzută de HG nr. 28/2008 (studiu de fezabilitate sau documentația de avizare a lucrărilor de construcții).*

*In acest caz, la acest punct respectiv 3.4 , se va menționa doar **A se vedea studiu de fezabilitate/documentația de avizare a lucrărilor de construcție** (după cum este cazul).*

Nota 2: *In cazul in care investiția propusa vizează exclusiv achiziția de echipamente (eventual și lucrări care nu necesită emiterea unei autorizații de construire), la acest punct respectiv punctul 3.4 **se va prezenta un Memoriu tehnic** inclusiv planșe anexate acestui memoriu, **in care se vor detalia secțiunile de mai jos (a – d).***

a) amplasarea investiției

Se vor prezenta informații/date cu privire la:

- modul in care se realizează accesul la clădirea/spațiul unde se vor monta/instala echipamentele;
- clădirea/spațiul unde se vor monta/instala si utiliza utilajele si echipamentele (suprafețe, funcțiuni, act doveditor privind proprietatea sau dreptul de utilizare, s.a.). Se va preciza dacă este necesară modificarea destinației clădirii/spațiului unde se vor monta/instala utilajele si echipamentele.

b) utilități existente/necesare

Se vor prezenta informații/date cu privire la:

- echiparea clădirii/spațiului cu utilități existente.
- informații/date cu privire la necesarul de utilități pentru utilajele și echipamentele care vor fi montate/instalate. De asemenea, se vor prezenta, dacă este cazul, modificările/intervențiile și/sau operațiunile necesare conectării utilajelor și echipamentelor la rețelele/instalațiile de utilități (apă, canal, energie electrică, s.a.).

Notă:

Realizarea instalațiilor aferente construcțiilor civile, industriale, agricole sau de orice natură, așa cum sunt menționate la art. 3 alin. (1) din Lege, se poate efectua numai în baza și cu respectarea prevederilor unei autorizații de construire.

c) autorizații, avize și acorduri obținute/necesare

Se vor analiza prevederile Certificatului de Urbanism si se va prezenta dacă prin realizarea investiției propuse sunt respectate reglementările în vigoare cu privire la mediu, securitate la incendiu, s.a.

d) soluția tehnica propusă

Se vor prezenta informații/date cu privire la:

- gradul de noutate a utilajelor și a echipamentelor propuse a fi achiziționate în cadrul proiectului, în context național, comparativ cu nivelul internațional.
- Se vor prezenta detalii cu privire la rolul si funcțiunea fiecărui utilaj si echipament propus pentru dotarea departamentului CD.

- Se vor prezenta planșe de utilaje și echipamente tehnologice. Se vor cuprinde, în funcție de situația aplicabilă, în principal, planșele principale de tehnologie și montaj, , dimensiuni, detalii montaj, și anume:
 - ✓ planșe de ansamblu;
 - ✓ scheme ale fluxului tehnologic;
 - ✓ scheme ale instalațiilor hidraulice, pneumatice, electrice, de automatizare, comunicații, rețele de combustibil, apă, iluminat și altele asemenea, precum și ale instalațiilor tehnologice;
 - ✓ planșe de montaj, cu indicarea geometriilor, dimensiunilor de amplasare, inclusiv a schemelor tehnologice de montaj;
 - ✓ liste cu utilaje și echipamente din componența planșelor tehnologice, inclusiv fișe cuprinzând parametrii, performanțele și caracteristicile acestora.
- 2. Se va analiza dacă montarea/instalarea utilajelor și echipamentelor nu presupune modificări constructive ale clădirii/spațiului.

3.5 Graficul estimat al proiectului

4. Piața proiectului

4.1 Analiza sectorului/industriei în care întreprinderea își desfășoară activitatea

- Identificarea și descrierea sectorului/industriei în care întreprinderea își desfășoară activitatea cu precizarea mărimii actuale a sectorului/industriei (a se folosi date statistice relevante și concise care să susțină necesitatea implementării proiectului)
- Descrierea factorilor economici, politici, legislativi, tehnologici, sociali care au o influență directă asupra dinamicii ramurii
- Tendințele de evoluție la nivel național/internațional în acest sector privind nivelul CDI

4.2 Analiza pieței țintă

- Identificarea și descrierea pieței țintă (segmentul de piață/grupul țintă căruia se adresează serviciul/produsul rezultat în urma investiției)
- Dimensiunea pieței țintă (mărimea pieței țintă și tendințele de evoluție)
- Analiza necesităților clienților existenți și potențiali;
- Analiza mediului concurențial care va cuprinde:
 - principalii competitori direcți și modul de pătrundere al acestora pe piață;
 - cota de piață și mărimea competitorilor;
 - descrierea produselor/proceselor/serviciilor competitorilor comparativ cu cele ale întreprinderii;
 - Bariere de intrare (*brevete, mărci private, tehnologii etc.*)
- Avantajele competitive ale întreprinderii (cum se evidențiază calitățile, beneficiile și avantajele noilor produse /procese/servicii ce vor rezulta în urma implementării proiectului pentru care se solicită finanțare, față de cel al competitorilor)

4.3 Strategia de marketing

- Descrieți strategia de marketing pentru promovarea produselor/proceselor/serviciilor ce vor rezulta în urma implementării proiectului pentru care se solicită finanțare și modalitățile de punere în practică a acesteia (se vor descrie elemente precum avantaje oferite față de competitori, poziționarea pe piață a produsului/ serviciului, caracteristici care îl diferențiază

de competitori, politica de preț, legătura dintre politica de preț, caracteristicile produsului/serviciului și tendințele pieței, promovarea și distribuția produsului/serviciului, strategia de vânzări: descrieți modalitatea în care firma va aborda clienții (e.g. modalități de comunicare), previzionarea vânzărilor etc);

- Riscuri identificate și măsurile prevăzute pentru diminuarea efectelor în cazul materializării acestor riscuri.

C. PLANIFICAREA RESURSELOR UMANE

- Analiza cerințelor atât pentru faza de implementare a proiectului cât și pentru faza de operare, cu descrierea responsabilităților și abilităților necesare;
- Identificarea necesarului de personal atât pentru faza de implementare a proiectului cât și pentru faza de operare; prezentați profilul pentru fiecare post nou creat/menținut (după caz)
- Descrierea echipei de management al proiectului (structura în organigrama întreprinderii, rolurile în echipa de implementare, funcțiile, responsabilitățile și expertiza acestora)
- Descrierea echipei de operare a infrastructurii realizate prin proiect (competențe, experiență în CD etc)
- Prezentați nivelul salarial pentru cei implicați în activitatea de implementare/operare a rezultatelor proiectului de investiții
- Recrutarea, selecția și integrarea (pentru posturile nou create)

D. BUGETUL PROIECTULUI ȘI PLANUL DE FINANȚARE

E. PROIECTII FINANCIARE

5. Ipoteze:

- *În elaborarea proiecțiilor financiare se va folosi metoda fluxului net de numerar actualizat.*
- *Principalii indicatori ai investiției (se prezintă indicatorii strict legați de proiect, calculați pe baza fluxurilor financiare marginale/diferențiale ale proiectului față de firma existentă);*
- *orizontul de analiză pentru proiectele de investiții finanțate din fonduri structurale este de 15 ani de la terminarea investiției*
- *rata de actualizare recomandată în cadrul analizei financiare pentru actualizarea fluxurilor de numerar nete este de 9 % în termeni reali (analiza va fi realizată în prețuri constante, fără inflație)*
- *Valoarea reziduală aferentă proiectului va fi calculată prin prezentarea metodologiei utilizate;*
- *Valoarea totală a investiției include totalul costurilor eligibile și ne-eligibile;*
- *Veniturile și costurile proiectului vor fi grevate de TVA, în măsura în care TVA-ul nu este recuperabil*

6. Indicatorii proiectului

a) *Evaluarea profitabilității financiare a investiției și a capitalului propriu*

În cazul proiectelor ce vor fi subvenționate, analiza profitabilității este realizată pentru a se stabili dacă subvenția a fost determinată corespunzător și nu sunt transferate către beneficiarul proiectului fonduri nejustificate. Astfel, analiza va evalua prin calcularea următorilor indicatori financiari, dacă rata identificată a contribuției UE nu este prea generoasă:

- RRF/C și VFNA/C (profitabilitatea financiară a **investiției**)
- RRF/K și VFNA/K (profitabilitatea financiară a **capitalului propriu**)

Profitabilitatea financiară a investiției se poate evalua prin estimarea valorii financiare nete actuale și a ratei rentabilității financiare a investiției (VFNA/C și RRF/C). Acești indicatori arată capacitatea veniturilor nete de a acoperi costurile de investiții, indiferent de modalitatea în care acestea sunt finanțate. **Pentru ca un proiect să poată fi considerat eligibil pentru acordarea cofinanțării din Fonduri, VFNA/C trebuie să fie negativ și RRF/C trebuie să fie așadar mai mici decât 9% (adică rata de actualizare folosită pentru analiză).**

În calculul **profitabilității financiare a capitalului propriu** (VFNA/K, RRF/K), resursele financiare - fără subvenția UE - investite în proiect se consideră fluxuri de ieșire în loc de costuri de investiții. Contribuțiile la capital se iau în considerare în momentul în care sunt plătite pentru proiect sau rambursate (în cazul împrumuturilor).

b) Verificarea sustenabilității financiare a proiectului

Fluxurile de numerar nete cumulate, generate de afacere în varianta implementării proiectului, trebuie să fie pozitive pe durata întregii perioade de referință luate în considerare.

La determinarea fluxului de numerar net, inclusiv cu proiectul de investiții, se vor lua în considerare toate costurile (eligibile și ne-eligibile) și toate sursele de finanțare (atât pentru investiție cât și pentru operare și funcționare), inclusiv veniturile generate de proiect.

7. Modelul financiar

Recomandăm modul de prezentare independent al fluxurilor de numerar proiectate pentru calculul indicatorilor de performanță, pentru profitabilitatea capitalului propriu și pentru sustenabilitatea financiară.

Se vor prezenta următoarele tabele:

- **Proгноza cheltuielilor de exploatare** pentru cele două scenarii: scenariul fără proiect și scenariul cu proiect

Costurile de operare se fundamentează pe elemente componente (costuri de personal, costuri de mentenanță/întreținere, costuri materiale, costuri administrative, etc) și sunt asociate veniturilor din operarea infrastructurii care face obiectul proiectului.

Toate articolele de cheltuieli care nu determină plăți efective, cum ar fi: amortizare, provizioane, neprevăzute etc se elimină din proiecția fluxului de numerar.

Fluxurile financiare de natura dobânzilor și rambursările de credite se exclud din fluxurile de numerar pentru calculul indicatorilor de performanță ai proiectului. De asemenea, nu se iau în considerare impozitele, taxele și alte ieșiri de numerar care nu sunt legate de costurile de operare.

Se includ în costurile de operare, în măsura în care nu au fost prevăzute drept costuri investiționale, reparațiile capitale și înlocuirile de echipamente cu durata de viață sub perioada de referință. Aceste costuri vor fi nominale și alocate perioadei în care se efectuează și nu vor fi

constituite sub forma unor rezerve anterioare plăților efective.

- **Proгноza veniturilor din exploatare** pentru cele doua scenarii: scenariul fără proiect și scenariul cu proiect

In proiecția veniturilor din exploatare se vor avea în vedere veniturile asupra cărora implementarea investiției produce efecte, respectiv rezultatele concrete din operarea infrastructurii de CDI (licențe, brevete, drepturi de proprietate intelectuală, produse noi, contracte de cercetare încheiate cu clienții, etc). Evoluția veniturilor va fi corelată cu evoluția cererii prognozată la capitolul Piața proiectului.

In ceea ce privește modalitatea stabilirii prețurilor sau tarifelor se vor face considerații asupra ipotezelor conform cărora prețurile/tarifele folosite nu depășesc “capacitatea de plată” a utilizatorilor în condițiile locale concrete și a nivelurilor istorice de preț pe respectiva piață.

Nu sunt incluse în proiecțiile de venituri transferurile și subvențiile, TVA-ul și alte taxe indirecte colectate de la utilizatori în folosul autorităților publice.

- **Tabelul de calcul a indicatorilor de profitabilitate a investiției (RRF/C, VFNA/C)**

Analiza se efectuează în baza metodei incrementale, veniturile și costurile incrementale reprezentând diferența dintre valorile asociate proiecției scenariului “cu proiect” și cele asociate scenariului “fără proiect”.

Fluxurile financiare vizează atât perioada investițională cât și perioada de operare. In acest sens, costurile investiționale sunt considerate fluxuri de ieșire, iar la finalul perioadei de referință este luată în calcul și valoarea reziduală cu semnul „-”, fiind considerată element de intrare.

Atragem atenția că fluxurile de numerar pentru determinarea indicatorilor de rentabilitate a investiției nu iau în considerare sursele de finanțare și în consecință nici fluxurile generate de eventuala rambursare a acestor surse, întrucât performanțele investiției se evaluează independent de modalitatea de finanțare pentru care se optează.

- **Tabelul de calcul a indicatorilor de profitabilitate a capitalului propriu (RRF/K, VFNA/K)**

Este cerută în cazul proiectelor derulate în cadrul unor scheme de ajutor de stat deoarece indică dacă transferul de fonduri publice s-a realizat în exces sau în deficit față de nevoia de finanțare a proiectului.

În acest sens se calculează indicatorii de performanță ai capitalului propriu investit (VFNA/K și RRF/K) care indică capacitatea proiectului de a avea “valoare” și o rată de retur a capitalului investit comparabilă cu performanțele altor proiecte din domeniul respectiv.

Calculul indicatorilor de capital se face pe baza fluxului de numerar ce stă la baza VFNA/C și RRF/C în care costul investițional total se înlocuiește cu suma finanțată din surse proprii de către solicitant, finanțarea nerambursabilă nu se ia în calcul, creditul și costul acestuia se evidențiază ca o ieșire pe parcursul perioadei de operare în conformitate cu planul de rambursare.

Valoarea RRF/K nu trebuie sa depășească valorile de referință privind profitabilitatea așteptată pentru sectorul respectiv. Valorile de referință la care se va raporta solicitantul vor fi justificate în mod corespunzător de către acesta.

- **Tabelul de calcul a sustenabilității financiare**

Verificarea sustenabilității financiare a proiectului implică proiectarea unui flux de numerar cumulat pozitiv pe fiecare an al perioadei analizate demonstrând că proiectul nu întâmpină riscul unui deficit de numerar (lichidități) care să pună în pericol realizarea sau operarea investiției.

Diferența între intrările și ieșirile de numerar reprezintă deficitul sau, după caz, surplusul perioadei respective și se cumulează la rezultatul anterior. Fluxul de numerar folosit în sustenabilitate nu se actualizează. Intrările includ toate veniturile din valorificarea produselor/serviciilor precum și toate intrările de numerar datorate managementului resurselor financiare. Valoarea reziduală nu se ia în considerare. Ieșirile reprezintă costurile investiționale, costurile de operare, rambursările de credite, plăți dobânzi și alte cheltuieli ocazionate de obținerea creditării, taxele și impozitele, alte plăți generate de aranjamentele financiare încheiate pentru asigurarea surselor de finanțare a investiției.

ANEXA 5.4.1 - variantă pentru „spin-off și start-up”

MODEL DE PLAN DE AFACERI

Planul de afaceri trebuie să demonstreze că inițiatorii proiectului au o idee clară a ceea ce își propun să realizeze cu identificarea corectă a problemei/nevoii/oportunității.

Capitolul I. Scopul și obiectivele Planului de Afaceri(maxim o pagină)

În acest capitol se vor prezenta:

- Scopul pentru care se realizează planul de afaceri.
- Identificarea obiectivelor ce trebuie atinse pe termen mediu corelate cu investiția propusă prin proiect. Obiectivele să fie „SMART”(specifice domeniului, măsurabile, adecvate proiectului de cercetare propus, realizabile și corect definite în timp) corelate cu pct. „Obiectivul proiectului” din formularul cererii de finanțare
- Descrierea echipei care va asigura managementul întreprinderii
- Descrierea ideii de proiect și cum va fi gestionat de managementul întreprinderii
- Surse de cofinanțare pentru contribuția întreprinderii, perioadă și modalitate de amortizare a investiției

Capitolul II. Descrierea întreprinderii și evoluția activității acesteia (în cazul start-up-urilor care au minim un exercițiu financiar încheiat)

În acest capitol se vor prezenta următoarele informații

- Prezentati tipul de proprietate al întreprinderii, conducerea întreprinderii, natura capitalului
- Activitatea curentă și/sau experiența în domeniul în care se dorește implementarea unui rezultat obținut dintr-un proiect de cercetare, a unui brevet sau a aplicării unei alte forme de proprietate industrială
- O scurtă descriere a evoluției întreprinderii (în cazul start-up-urilor mai vechi de un an)care să cuprindă descrierea produselor/tehnologiilor/proceselor/serviciilor obținute ca urmare a activității de CDI
- Experiența anterioară în operarea unor proiecte similare
- Sinteza situației financiare (unde este cazul)

Capitolul III. Descrierea pieței de desfacere - Cercetarea de marketing(ținând cont și de rezultatele implementării proiectului)

În acest capitol se vor prezenta informații despre:

- Clienții și piața țintă a întreprinderii care va cuprinde:
 - *Descrierea pieței corelată cu pct. „Contextul proiectului” din Cererea de Finanțare*
 - *Mărimea actuală a sectorului/industriei în care vă desfășurați/vă veți desfășura activitatea(folosiți date statistice relevante și concise care să susțină necesitatea implementării proiectului)*
 - *Tendențele de evoluție la nivel național/internațional în sectorul identificat*
 - *Caracteristicile specifice ale pieței*
 - *Aplicațiile în economie a produselor/tehnologiilor/proceselor/serviciilor oferite*
 - *Se va prezenta contribuția rezultatelor investiției la dezvoltarea sectorului privind nivelul cercetării-dezvoltării-inovării;*
- Prețurile practicate pe piață la produsele/tehnologiile/procesele/serviciile realizate
 - *Identificarea segmentului de piață țintă*
 - *Trendul pieței – dimensiunea pieței și tendințele de evoluție*
- Principalii clienți existenți/potențiali
- Analiza mediului concurențial care va cuprinde:
 - Gradul de concurență
 - *Care sunt principalii competitori direcți?*
 - *Care este modul de pătrundere al acestora pe piață? Care este cota lor de piață?*
 - *Care sunt competitorii indirecti?*
 - *Care este mărimea competitorilor?*

- *Care sunt produsele/tehnologiile/procesele/serviciile lor față de cele ale întreprinderii d-voastră?*
- *Cum își desfășoară activitatea? Produsele/tehnologiile/procesele/serviciile lor sunt rezultatul activității de CDI? Cum își fac promovarea?*
- *Cum se evidențiază calitățile, beneficiile și avantajele noilor produse/tehnologii/procese/servicii realizate față de cel al competitorilor.*
 - o Bariere de intrare (brevete, mărci private, tehnologii etc.)
- Obiectivele de marketing - o scurtă descriere a obiectivelor de marketing corelate cu obiectivele pe termen mediu ale întreprinderii
- Strategia de marketing
 - o *Strategia de vânzare/distribuție a produselor*
 - o *Politica/strategia de preț pentru rezultatele obținute prin implementarea proiectului a produselor/tehnologiilor/proceselor/serviciilor. Se vor analiza următorii factori:*
 - *factori interni: costul realizării produselor/tehnologiilor/proceselor/serviciilor, marja de profit urmărită*
 - *factori externi: cererea manifestată pe piață, acțiunile și nivelul concurenței, prețul pe care clientul/beneficiarul direct este dispus să-l accepte*
 - o *Promovarea produselor/proceselor/serviciilor și relațiile publice*
 - *Ce cai specifice de promovare se vor folosi pentru a ajunge la beneficiarul final.*
 - *De ce materiale va fi nevoie (pliante, broșuri, pagină web).*
 - *Costurile pe care le implica promovarea (cât vă puteți permite, procentul din vânzări, etc)*
 - *Mesajul ce va genera efectul dorit*
 - *Mass-media ce va fi utilizată*
 - *Analiza rezultatelor promovării*
- Identificarea riscurilor asociate și a factorilor de limitare a acestora corelate cu pct. "Riscurile implementării proiectului" din formularul cererii de finanțare
- Analiza capacității de răspuns a întreprinderii la riscurile identificate și măsurile de reducere/contracurare
- Analiza SWOT care va evidenția avantajele și beneficiile produselor/tehnologiilor/proceselor/serviciilor rezultate ca urmare a implementării proiectului și care cuprinde:
 - o *Identificarea punctelor tari cu propuneri de dezvoltare/consolidare*
 - o *Identificarea punctelor slabe cu măsuri de eliminare*
 - o *Identificarea oportunităților cu măsuri de dezvoltare/fructificare*
 - o *Anticiparea amenințărilor cu măsuri de diminuare/reducere/contracurare*

Capitolul IV. Prezentarea proiectului și a rezultatelor pe care acesta le va genera prin realizarea de produse/tehnologii/procese/servicii în cadrul întreprinderii

În acest capitol prezentați în detaliu etapele de realizare a proiectului de cercetare ce fac obiectul investiției propuse prin proiect și impactul implementării acestora asupra dezvoltării de noi produse, tehnologii/procese/servicii. Se vor prezenta următoarele:

- Se va prezenta rezultatul obținut: dintr-un proiect de cercetare, a unui brevet sau a aplicării unei alte forme de proprietate industrială corelat cu „Justificarea necesității implementării proiectului” din formularul cererii de finanțare
- Descrierea produsului/tehnologiei/procesului/serviciului obținut prin implementarea rezultatelor dintr-un proiect de cercetare, brevet sau a aplicării unei alte forme de proprietate industrială
- Datele tehnice ale investiției – se va ține cont de:
 - o *Avizele și acordurile necesare pentru implementare*
 - o *Utilitățile existente și/sau necesare implementării proiectului*
 - o *Descrierea capacității start-up-ului/spin-off-ului de a implementa proiectul de investiții corelată cu „Sustenabilitatea instituțională a întreprinderii” din cererea de finanțare*
 - o *Echipamentele/utilajele necesare și capacitățile tehnice de producție. Se vor corela cu activitățile de cercetare/rezultatele estimate și „Resursele materiale implicate în realizarea proiectului” din formularul cererii de finanțare*

- *Materiile prime și materiale necesare implementării și operaționalizării rezultatelor implementării proiectului de cercetare*
- *Ponderea materiilor prime și a materialelor, în funcție de proveniență (e.g. local, indigen, import)*
- *Sursele de materii prime – se vor prezenta furnizorii principali, procedeele de achiziție, cerințe speciale dacă sunt necesare*
- *Cum va fi măsurată, controlată, îmbunătățită calitatea/rezultatele implementării proiectului (se vor prezenta măsurile de îmbunătățire continuă a calității)*
- *Tipuri de asigurări a afacerii necesare*

Capitolul V. Planificarea resurselor umane

Acest capitol va cuprinde o descriere detaliată despre:

- Politica de resurse umane a întreprinderii și obiectivele declarate
- Strategia de dezvoltare a resurselor umane
- Analiza cerințelor atât pentru implementarea proiectului cât și pentru perioada de exploatare cu descrierea responsabilităților, competențelor și abilităților necesare
- Identificarea necesarului de personal
- Se va prezenta organigrama întreprinderii
- Prezența nivelului salarial pentru cei implicați atât în activitatea de implementare cât și exploatare a rezultatelor cercetării
- Recrutarea, selecția și integrarea (pentru posturile nou create; prezența profilului pentru fiecare post nou creat)

Capitolul VI. Managementul întreprinderii

Descrieți proprietarii întreprinderii și a echipei manageriale. De asemenea descrieți:

- Cum este organizată afacerea
- Prezența modalitatea de dezvoltare a aptitudinilor/competențelor întreprinderii pentru a fi o entitate inovativă;
- Evidențiați efectul stimulator al activităților de CD pentru întreprindere.
- Evidențiați modalitatea prin care întreprinderea va dezvolta activități de cooperare cu alte IMM-uri din țară/străinătate, cu instituții de cercetare pentru a menține activitatea inovativă

Capitolul VII. Necesarul de finanțare

- Destinația fondurilor cu prezentarea capitolelor de cheltuieli necesare implementării proiectului
- Modul de finanțare al proiectului de cercetare
- Modalitatea finanțării prin prezentarea unei diagrame Gantt cu alocarea resurselor financiare pe activitățile și subactivitățile proiectului de cercetare pentru perioada de implementare a proiectului. Informațiile se vor corela cu Activitățile proiectului și Calendarul Activităților din Cererea de finanțare.

Capitolul VIII. Planul financiar

La acest capitol detaliați și explicați ipotezele care au stat la baza realizării previziunilor pentru perioada de exploatare a proiectului de cercetare. Corelați informațiile din proiecțiile financiare cu cele prezentate în celelalte capitole ale planului de afaceri. Detaliați și explicați fiecare categorie de venituri și cheltuieli.

În elaborarea proiecțiilor financiare se va folosi metoda fluxului net de numerar actualizat. În această metodă valoarea fluxurilor non-monetare (cum ar fi amortizarea și provizioanele) nu sunt luate în considerare.

În analiza sustenabilității financiare a investiției se va aprecia:

- **Profitabilitatea financiară a investiției** determinată prin Valoarea Netă Actualizată (VAN) și Rata Internă de Rentabilitate (RIR) calculate la valoarea totală a investiției. Valoarea totală a investiției include totalul costurilor eligibile și ne-eligibile (inclusiv TVA)
- **Fezabilitatea/durabilitatea financiară a proiectului**, prin verificarea fluxului net de numerar cumulat (neactualizat).

Previziunile financiare vor avea următoarea structură:

- Proiecția veniturilor/vânzărilor cu prezentarea raționamentului prin care a-ți realizat aceste previziuni
- Estimarea elementelor de cost prezentate detaliat (cum s-a ajuns la valorile prezentate pe capitole de cheltuieli)
- Întocmirea situațiilor financiare previzionate
 - *Bugetul de venituri și cheltuieli*
 - *Tabloul fluxului de numerar pe cele trei componente - operațional, investițional, financiar*
- Se vor analiza următorii indicatori de rentabilitate financiară:
 - *Determinarea valorii actualizate nete a fluxului de numerar VAN - rata de actualizare folosită pentru actualizarea fluxului net de numerar este de 9%.*
 - *Rata internă de rentabilitate RIR*
 - *Durata de recuperare a investiției*
- Identificarea riscurilor asociate planului financiar – analiza de sensibilitate (analiza a minim 3 variabile critice)

Instrucțiuni de calcul pentru indicatorii de rentabilitate financiară

Calculul valorii actualizate nete

Valoarea actualizată netă (VAN) reprezintă diferența pozitivă sau negativă de valoare între fluxurile de lichidități disponibile actualizate, generate de exploatarea unei investiții pe durata vieții sale economice, și valoarea actualizată a investiției.

Valoarea Coeficienților de actualizare pentru o rată de actualizare de 9%

Anul	N0*	N**	N+1	N+2	N+3	N+4
Coeficient actualizare	1	0,9174	0,8417	0,7722	0,7084	0,6499

* reprezintă perioada de implementare a proiectului de investiții

** primul an de exploatare a investiției

Valoarea actualizată netă poate fi calculată folosind tabele și foi de calcul tabelar precum Microsoft Excel.

Rata internă de rentabilitate (RIR) reprezintă rata de actualizare la care VAN = 0. De asemenea se poate folosi Microsoft Excel pentru a calcula RIR.

Durata de recuperare a investiției reprezintă numărul de ani necesar fluxurilor viitoare actualizate să acopere integral efortul investițional.

Toate proiecțiile vor fi calculate pentru o perioadă de 5 ani după finalizarea implementării proiectului. Proiectul va fi considerat fezabil dacă:

- **Valoarea actualizată netă este pozitivă**
- **Rata Internă de rentabilitate este > 9%**
- **Fluxul net de numerar cumulat (cu finanțare nerambursabilă) pe întreaga perioadă analizată să fie pozitiv**

Anexa 5.5 - MODEL MEMORIU TEHNIC

<Acest model este recomandat pentru proiectele de dotare a unei infrastructuri existente prin achiziționarea de noi instrumente și echipamente și lucrări exceptate de la autorizare (după caz), conform prevederilor art. 11, alin. (11) din Legea nr. 50 din 29 iulie 1991 privind autorizarea executării lucrărilor de construcții - Republicare), art. 18, art. 42 și art. 65 din Ordinul MDRL nr. 839/2009 (Norme metodologice).*

Paragrafele marcate între parantezele unghiulare se vor șterge din documentul final elaborat de solicitant>

A. PIESE SCRISE

a) Amplasarea investiției

<Se vor prezenta informații/date cu privire la:

1. modul în care se realizează accesul la clădirea/spațiul unde se vor monta/instala echipamentele sau se vor executa lucrările exceptate de la autorizare;
2. clădirea/spațiu unde se vor monta/instala și utiliza utilajele și echipamentele sau se vor executa lucrările exceptate de la autorizare (suprafețe, funcțiuni, act doveditor privind proprietatea sau dreptul de utilizare, s.a.). Se va preciza dacă este necesară modificarea destinației clădirii/spațiului unde se vor monta/instala utilajele și echipamentele>

b) Utilități existente/necesare

<Se vor prezenta informații/date cu privire la:

3. echiparea clădirii/spațiului cu utilități existente.
4. informații/date cu privire la necesarul de utilități pentru utilajele și echipamentele care vor fi montate și puse în funcțiune. De asemenea, se vor prezenta, dacă este cazul, modificările/intervențiile și/sau operațiunile necesare conectării utilajelor și echipamentelor la rețelele/instalațiile de utilități (apă, canal, energie electrică, s.a.).

Notă: Realizarea instalațiilor aferente construcțiilor civile, industriale, agricole sau de orice natură, așa cum sunt menționate la art. 3 alin. (1) din Lege, se poate efectua numai în baza și cu respectarea prevederilor unei autorizații de construire>.

c) Autorizații, avize și acorduri obținute/necesare

<Se va prezenta/ analiza dacă prin realizarea investiției propuse sunt respectate reglementările în vigoare cu privire la mediu, securitate la incendiu, s.a.>

d) Soluția tehnică propusă

<Se vor prezenta informații/date cu privire la:

5. gradul de noutate a utilajelor și a echipamentelor propuse a fi achiziționate în cadrul proiectului, în context național, comparativ cu nivelul internațional.
6. Se vor prezenta detalii cu privire la rolul și funcțiunea fiecărui utilaj și echipament propus pentru dotarea departamentului CD.
7. Se vor detalia tipul de lucrări exceptate de la autorizare, dacă este cazul și sunt propuse de solicitant prin proiect.>

B. PIESE DESENATE

8. <Se vor prezenta planșe de utilaje și echipamente tehnologice. Se vor cuprinde, în funcție de situația aplicabilă, în principal, planșele principale de tehnologie și montaj, secțiuni, vederi, detalii, inclusiv cote, dimensiuni, toleranțe, detalii montaj, și anume:
- planșe de ansamblu;
 - scheme ale fluxului tehnologic;
 - scheme cinematice, cu indicarea principalilor parametri;
 - scheme ale instalațiilor hidraulice, pneumatice, electrice, de automatizare, comunicații, rețele de combustibil, apă, iluminat și altele asemenea, precum și ale instalațiilor tehnologice;
 - planșe de montaj, cu indicarea geometriilor, dimensiunilor de amplasare, prestațiilor, sarcinilor și a altor informații de aceeași natură, inclusiv a schemelor tehnologice de montaj;
 - diagrame, nomograme, calcule ingineresti, tehnologice și de montaj, inclusiv materialul grafic necesar punerii în funcțiune și exploatării;
 - liste cu utilaje și echipamente din componența planșelor tehnologice, inclusiv fișe cuprinzând parametrii, performanțele și caracteristicile acestora.
9. Se va analiza dacă montarea/instalarea utilajelor și echipamentelor nu presupune modificări constructive ale clădirii/spațiului>.

C. Graficul estimat al proiectului

Anexa 5.6 - MODEL PROIECȚII FINANCIARE

<Acest model este recomandat **pentru toate categoriile de proiecte** prevăzute menționate în secțiunea F din Ghidul solicitantului.

Ipoteze de lucru:

1. În elaborarea proiecțiilor financiare se va folosi metoda fluxului net de numerar actualizat.
2. Principalii indicatori ai investiției (se prezintă indicatorii strict legați de proiect, calculați pe baza fluxurilor financiare marginale/diferențiale ale proiectului față de firma existentă);
3. orizontul de analiză pentru proiectele de investiții finanțate din fonduri structurale este de 15 ani de la terminarea investiției
4. rata de actualizare recomandată în cadrul analizei financiare pentru actualizarea fluxurilor de numerar nete este de 5% în termeni reali (analiza va fi realizată în prețuri constante, fără inflație)
5. Valoarea reziduală aferentă proiectului va fi calculată prin prezentarea metodologiei utilizate;
6. Valoarea totală a investiției include totalul costurilor eligibile și ne-eligibile;
7. Veniturile și costurile proiectului vor fi grevate de TVA, în măsura în care TVA-ul nu este recuperabil

Paragrafele marcate între parantezele unghiulare se vor șterge din documentul final completat de solicitant >

1. Indicatorii proiectului

a) Evaluarea profitabilității financiare a investiției și a capitalului propriu

<În cazul proiectelor ce vor fi subvenționate, analiza profitabilității este realizată pentru a se stabili dacă subvenția a fost determinată corespunzător și nu sunt transferate către beneficiarul proiectului fonduri nejustificate. Astfel, analiza va evalua prin calcularea următorilor indicatori financiari, dacă rata identificată a contribuției UE nu este prea generoasă:

- RRF/C și VFNA/C (profitabilitatea financiară a **investiției**)
- RRF/K și VFNA/K (profitabilitatea financiară a **capitalului propriu**)

Profitabilitatea financiară a investiției se poate evalua prin estimarea valorii financiare nete actuale și a ratei rentabilității financiare a investiției (VFNA/C și RRF/C). Acești indicatori arată capacitatea veniturilor nete de a acoperi costurile de investiții, indiferent de modalitatea în care acestea sunt finanțate. **Pentru ca un proiect să poată fi considerat eligibil pentru acordarea cofinanțării din Fonduri, VFNA/C trebuie să fie negativ și RRF/C trebuie să fie așadar mai mici decât rata de actualizare folosită pentru analiză.**

În cazul în care indicatorii financiari de performanță nu se pot calcula, datorită faptului că proiectul **nu generează venituri**, solicitantul va menționa în partea scrisă în dreptul indicatorului RRF/C "**valori negative deoarece proiectul nu este generator de venituri**".

În calculul **profitabilității financiare a capitalului propriu** (VFNA/K, RRF/K), resursele financiare - fără subvenția UE - investite în proiect se consideră fluxuri de ieșire în loc de costuri de investiții. Contribuțiile la capital se iau în considerare în momentul în care sunt plătite pentru proiect sau rambursate (în cazul împrumuturilor)>.

b) Verificarea sustenabilității financiare a proiectului

<**Fluxurile de numerar nete cumulate, generate de afacere în varianta implementării proiectului, trebuie să fie pozitive pe durata întregii perioade de referință luate în considerare.**

La determinarea fluxului de numerar net, inclusiv cu proiectul de investiții, se vor lua în considerare toate costurile (eligibile și ne-eligibile) și toate sursele de finanțare (atât pentru investiție cât și pentru operare

si funcționare), inclusiv veniturile generate de proiect>.

2. Modelul financiar

<Se recomanda modul de prezentare independent al fluxurilor de numerar proiectate pentru calculul indicatorilor de performanță, pentru profitabilitatea capitalului propriu și pentru sustenabilitatea financiară>.

<Se vor prezenta următoarele tabele:>

2.1. Prognoza cheltuielilor de exploatare pentru cele doua scenarii: scenariul fără proiect și scenariul cu proiect

<Costurile de operare se fundamentează pe elemente componente (costuri de personal, costuri de mentenanță/intreținere, costuri materiale, costuri administrative, etc) si sunt asociate veniturilor din operarea infrastructurii care face obiectul proiectului.

Toate articolele de cheltuieli care nu determină plăți efective, cum ar fi: amortizare, provizioane, neprevăzute etc se elimină din proiecția fluxului de numerar.

Fluxurile financiare de natura dobânzilor și rambursările de credite se exclud din fluxurile de numerar pentru calculul indicatorilor de performanță ai proiectului. De asemenea, nu se iau în considerare impozitele, taxele și alte ieșiri de numerar care nu sunt legate de costurile de operare.

Se includ în costurile de operare, în măsura în care nu au fost prevăzute drept costuri investiționale, reparațiile capitale și înlocuirile de echipamente cu durata de viață sub perioada de referință. Aceste costuri vor fi nominale și alocate perioadei în care se efectuează și nu vor fi constituite sub forma unor rezerve anterioare plăților efective.>

2.2. Prognoza veniturilor din exploatare pentru cele doua scenarii: scenariul fără proiect si scenariul cu proiect

<In proiecția veniturilor din exploatare se vor avea in vedere veniturile asupra cărora implementarea investiției produce efecte, respectiv rezultatele concrete din operarea infrastructurii de CDI (licențe, brevete, drepturi de proprietate intelectuală, produse noi, contracte de cercetare încheiate cu clienții, etc). Evoluția veniturilor va fi corelată cu evoluția cererii prognozată la capitolul Piața proiectului.

In ceea ce privește modalitatea stabilirii prețurilor sau tarifelor se vor face considerații asupra ipotezelor conform cărora prețurile/tarifele folosite nu depășesc “capacitatea de plată” a utilizatorilor în condițiile locale concrete și a nivelurilor istorice de preț pe respectiva piață.

Nu sunt incluse în proiecțiile de venituri transferurile și subvențiile, TVA-ul și alte taxe indirecte colectate de la utilizatori în folosul autorităților publice.>

2.3. Tabelul de calcul a indicatorilor de profitabilitate a investiției (RRF/C, VFNA/C)

<Analiza se efectuează în baza metodei incrementale, veniturile și costurile incrementale reprezentând diferența dintre valorile asociate proiecției scenariului “cu proiect” și cele asociate scenariului “fără proiect”.

Fluxurile financiare vizează atât perioada investițională cat si perioada de operare. In acest sens, costurile investiționale sunt considerate fluxuri de ieșire, iar la finalul perioadei de referință este luata in calcul si valoarea reziduala cu semnul „-”, fiind considerata element de intrare.

Atragem atenția că fluxurile de numerar pentru determinarea indicatorilor de rentabilitate a investiției nu iau în considerare sursele de finanțare și în consecință nici fluxurile generate de eventuala rambursare a acestor surse, întrucât performanțele investiției se evaluează independent de modalitatea de finanțare pentru care se optează

2.4. Tabelul de calcul a indicatorilor de profitabilitate a capitalului propriu (RRF/K, VFNA/K)

<Este cerută în cazul proiectelor derulate în cadrul unor scheme de ajutor de stat deoarece indică dacă transferul de fonduri publice s-a realizat în exces sau în deficit față de nevoia de finanțare a proiectului.

În acest sens se calculează indicatorii de performanță ai capitalului propriu investit (VFNA/K și RRF/K) care indică capacitatea proiectului de a avea “valoare” și o rată de retur a capitalului investit comparabilă cu performanțele altor proiecte din domeniul respectiv.

Calculul indicatorilor de capital se face pe baza fluxului de numerar ce stă la baza VFNA/C și RRF/C în care costul investițional total se înlocuiește cu suma finanțată din surse proprii de către solicitant, finanțarea nerambursabilă nu se ia în calcul, creditul și costul acestuia se evidențiază ca o ieșire pe parcursul perioadei de operare în conformitate cu planul de rambursare .

VANF(K) cu asistență din partea Uniunii ar trebui să fie negativă sau egală cu zero, și RRF(K) ar trebui să fie mai mică sau egală cu rata de actualizare; în caz contrar, trebuie să se prezinte o justificare adecvată>.

2.5. Tabelul de calcul a sustenabilității financiare

<Verificarea sustenabilității financiare a proiectului implică proiectarea unui flux de numerar cumulat pozitiv pe fiecare an al perioadei analizate demonstrând că proiectul nu întâmpină riscul unui deficit de numerar (lichidități) care să pună în pericol realizarea sau operarea investiției.

Diferența între intrările și ieșirile de numerar reprezintă deficitul sau, după caz, surplusul perioadei respective și se cumulează la rezultatul anterior. Fluxul de numerar folosit în sustenabilitate nu se actualizează. Intrările includ toate veniturile din valorificarea produselor/serviciilor precum și toate intrările de numerar datorate managementului resurselor financiare. Valoarea reziduală nu se ia în considerare. Ieșirile reprezintă costurile investiționale, costurile de operare, rambursările de credite, plăți dobânzi și alte cheltuieli ocazionate de obținerea creditării, taxele și impozitele, alte plăți generate de aranjamentele financiare încheiate pentru asigurarea surselor de finanțare a investiției>.